



Porządek prezentacji:

Agenda:

1. Jednostkowe wyniki ELEKTROTIM S.A. po 2Q2012

Financial results of ELEKTROTIM S.A. after 2nd Quarter 2012

2. Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej ELEKTROTIM po 2Q2012

Consolidated financial results of Capital Group ELEKTROTIM after 2nd Quarter 2012

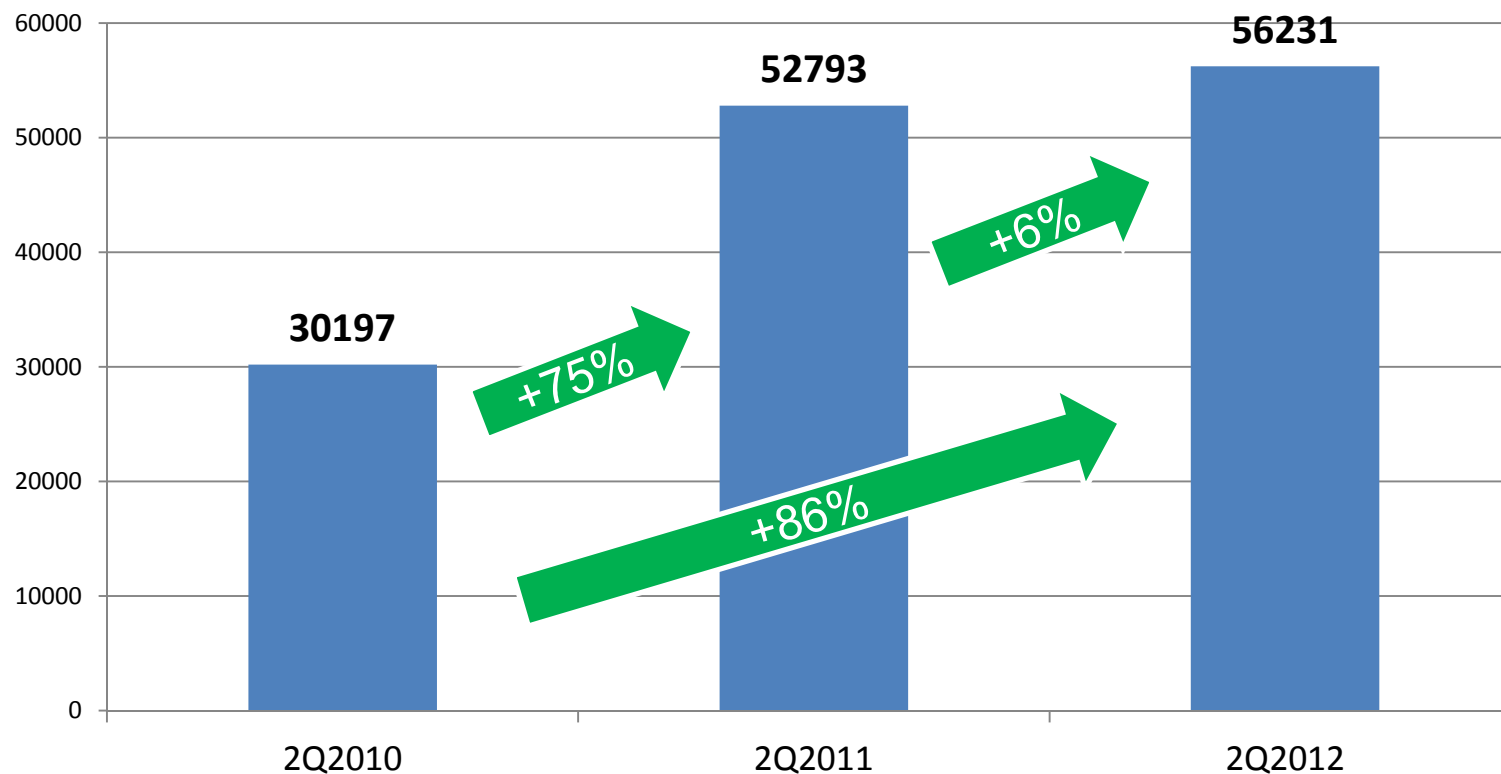
Wyniki finansowe ELEKTROTIM S.A.
Financial results of ELEKTROTIM S.A.

2 Q 2012



Przychody jednostkowe ze sprzedaży po 2Q2010 – 2Q2012, w tys. zł

Sales revenue, after 2Q2010 - 2Q2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

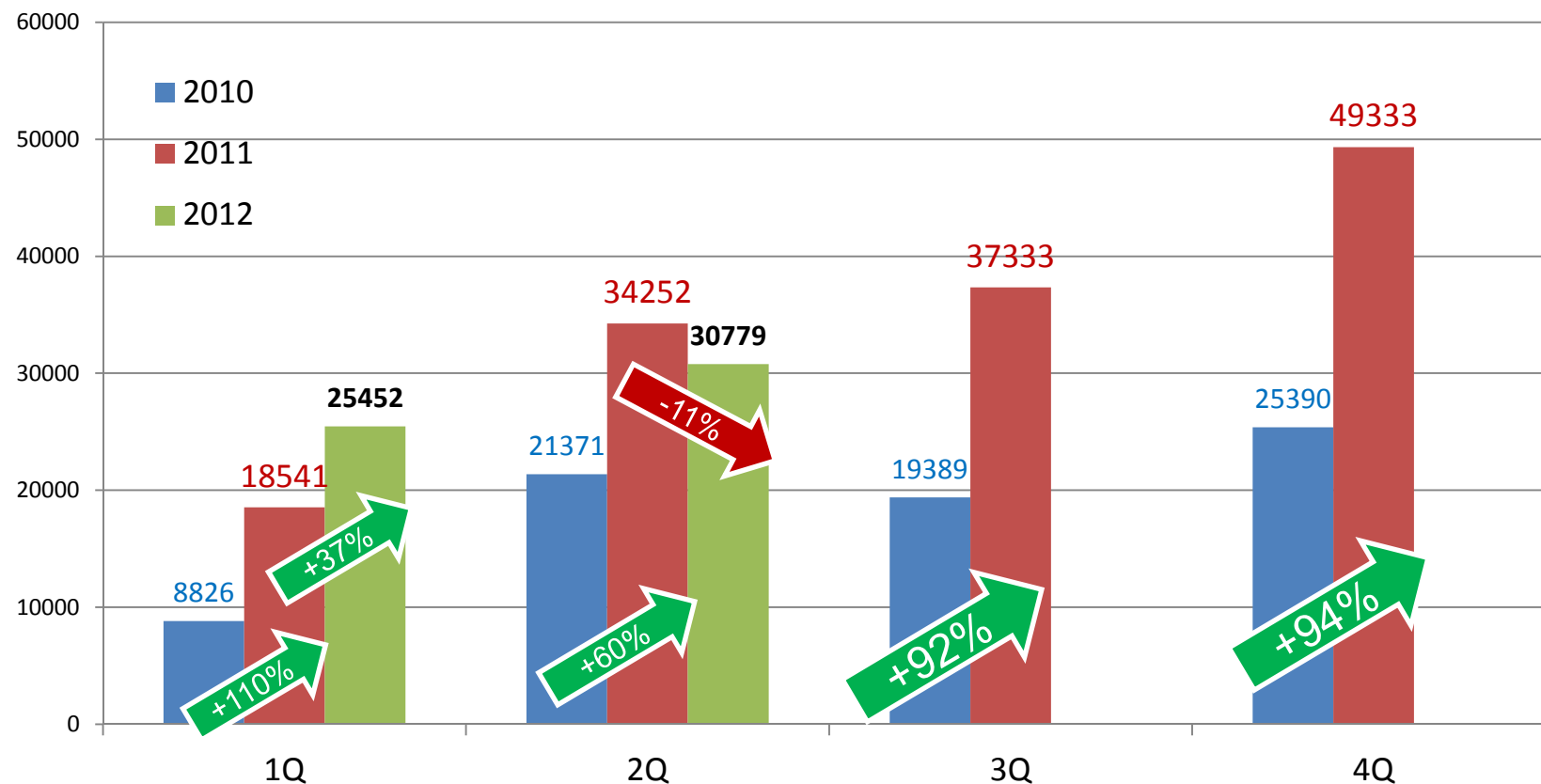
Financial results



elektrotim

Przychody jednostkowe ze sprzedaży kwartalnie 2010 - 2012, w tys. zł

Sales revenue quarterly, 2010 - 2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

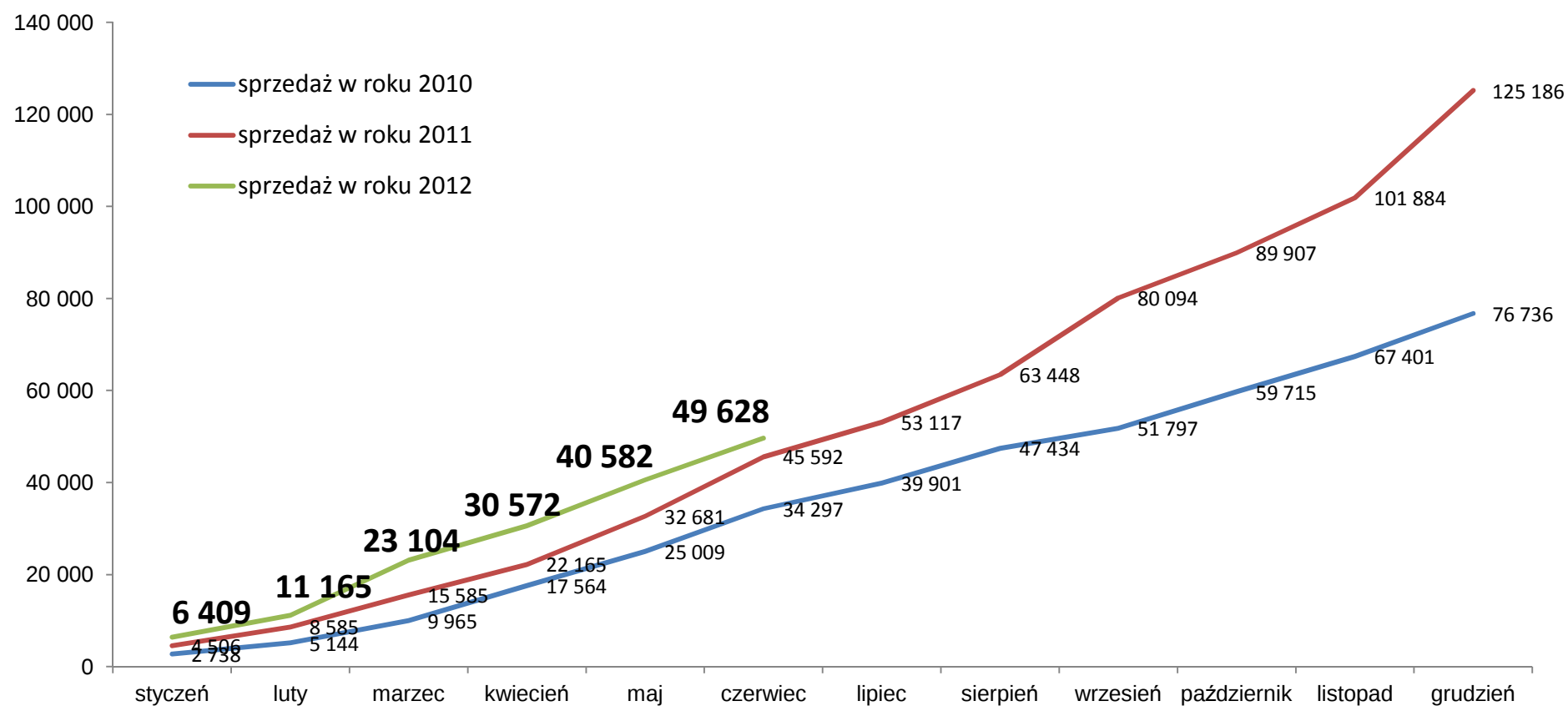
Financial results



elektrotim

Sprzedaż jednostkowa narastająco* - w tys. zł

Individual sales cumulatively* - in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych

* without long-term contracts valuation

Wyniki finansowe

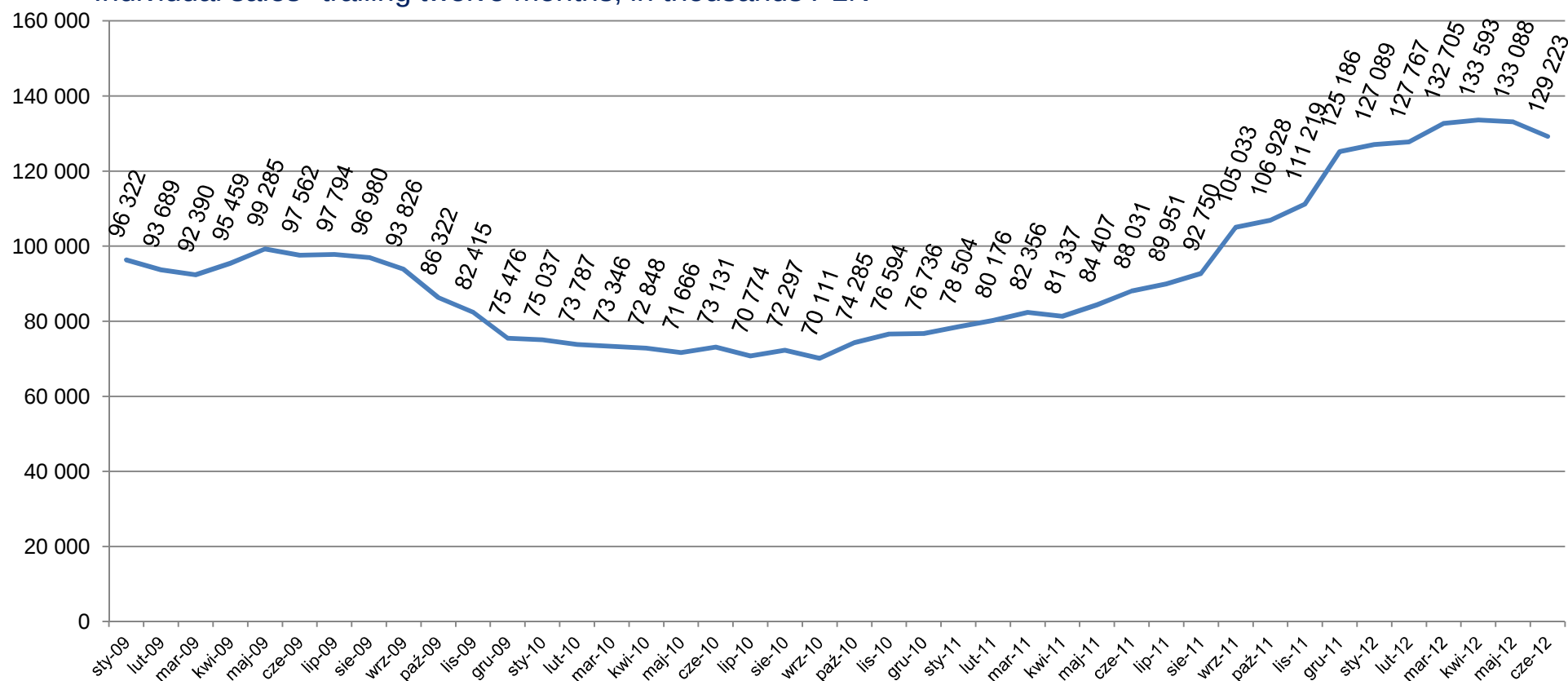
Financial results



elektrotim

Sprzedaż jednostkowa krocząco* – okresy dwunastomiesięczne, w tys. zł

Individual sales* trailing twelve months, in thousands PLN



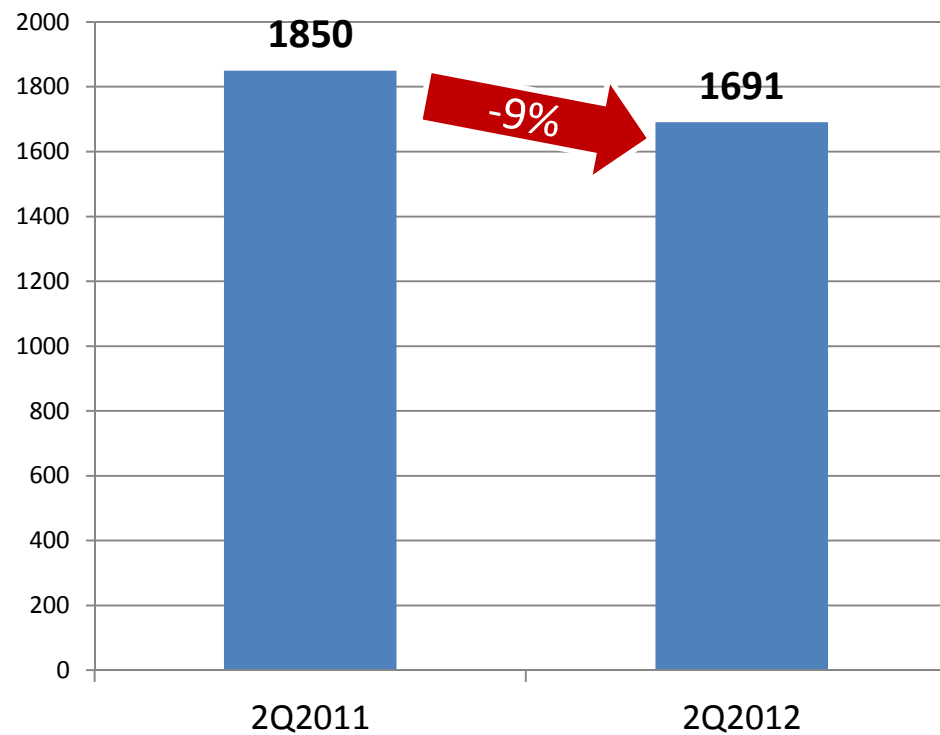
* bez wyceny kontraktów długoterminowych

* without long-term contracts valuation



Zysk operacyjny jednostkowy narastająco po 2Q2011 – 2Q2012, w tys. zł

Operating profit cumulatively, 2Q2011 – 2Q2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

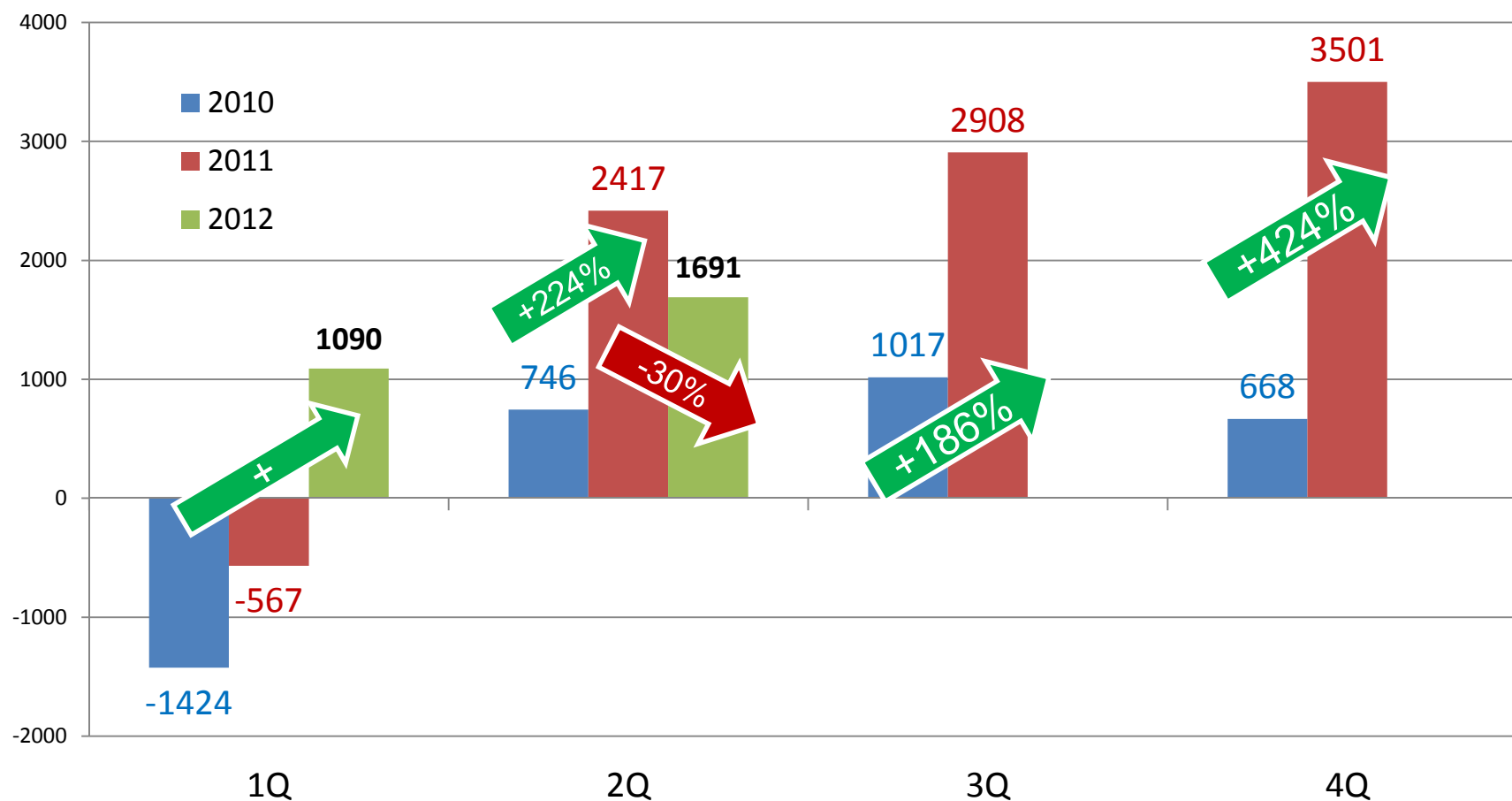
Financial results



elektrotim

Zysk operacyjny jednostkowy kwartalnie 2010 –2012, w tys. zł

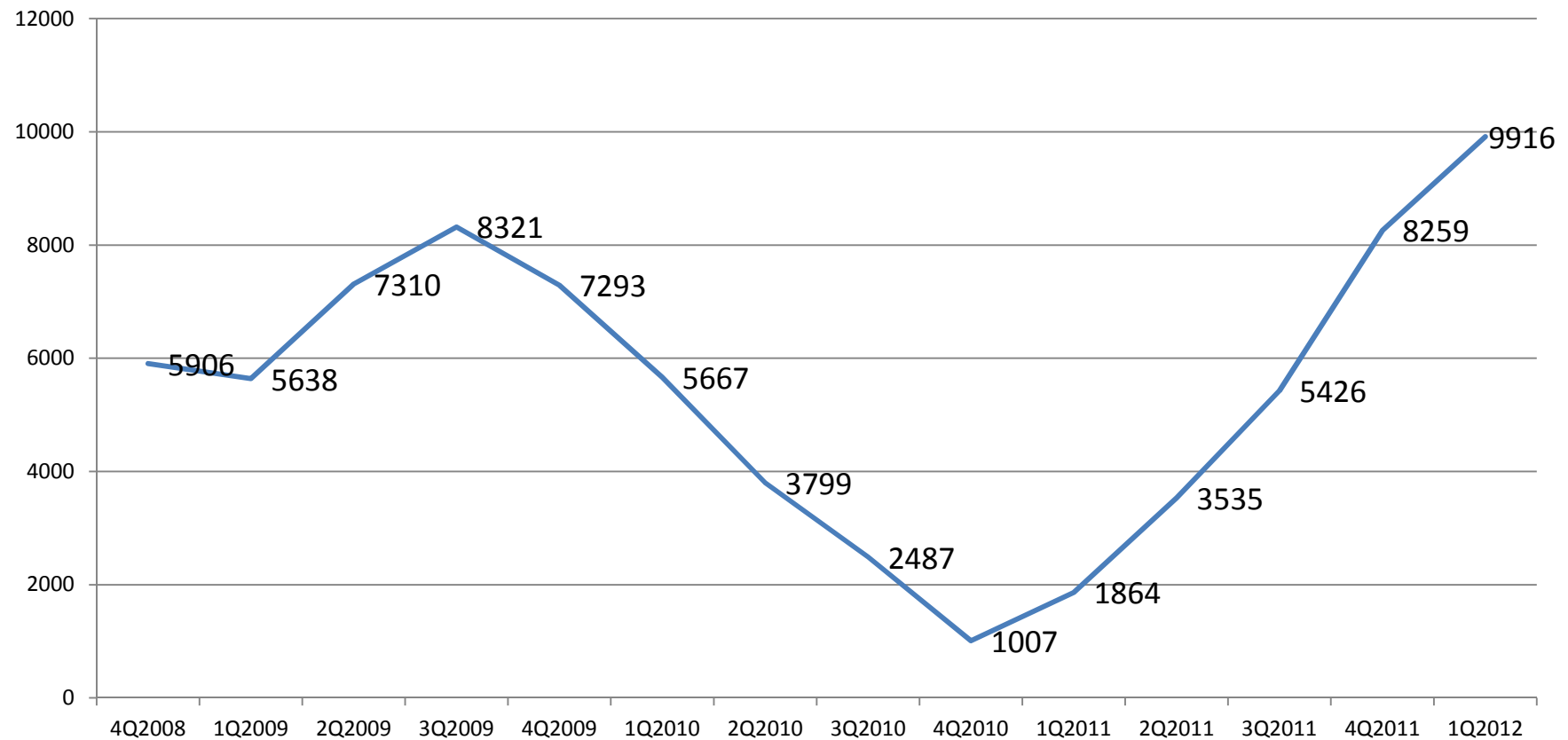
Operating profit quarterly, 2010 –2012, in thousands PLN





Zysk operacyjny jednostkowy krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

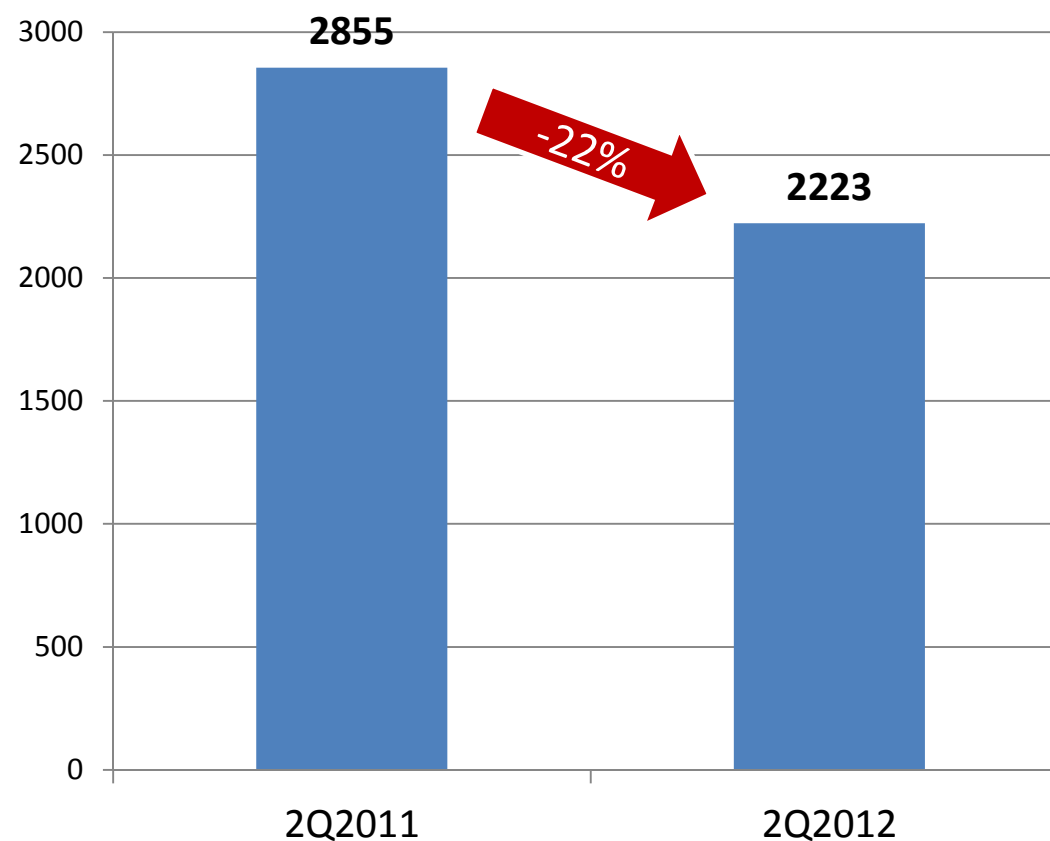
Operating profit trailing twelve months, in thousands PLN





Zysk netto jednostkowy narastająco po 2Q2011 – 2Q2012, w tys. zł

Net profit cumulatively, 2Q2011 – 2Q2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

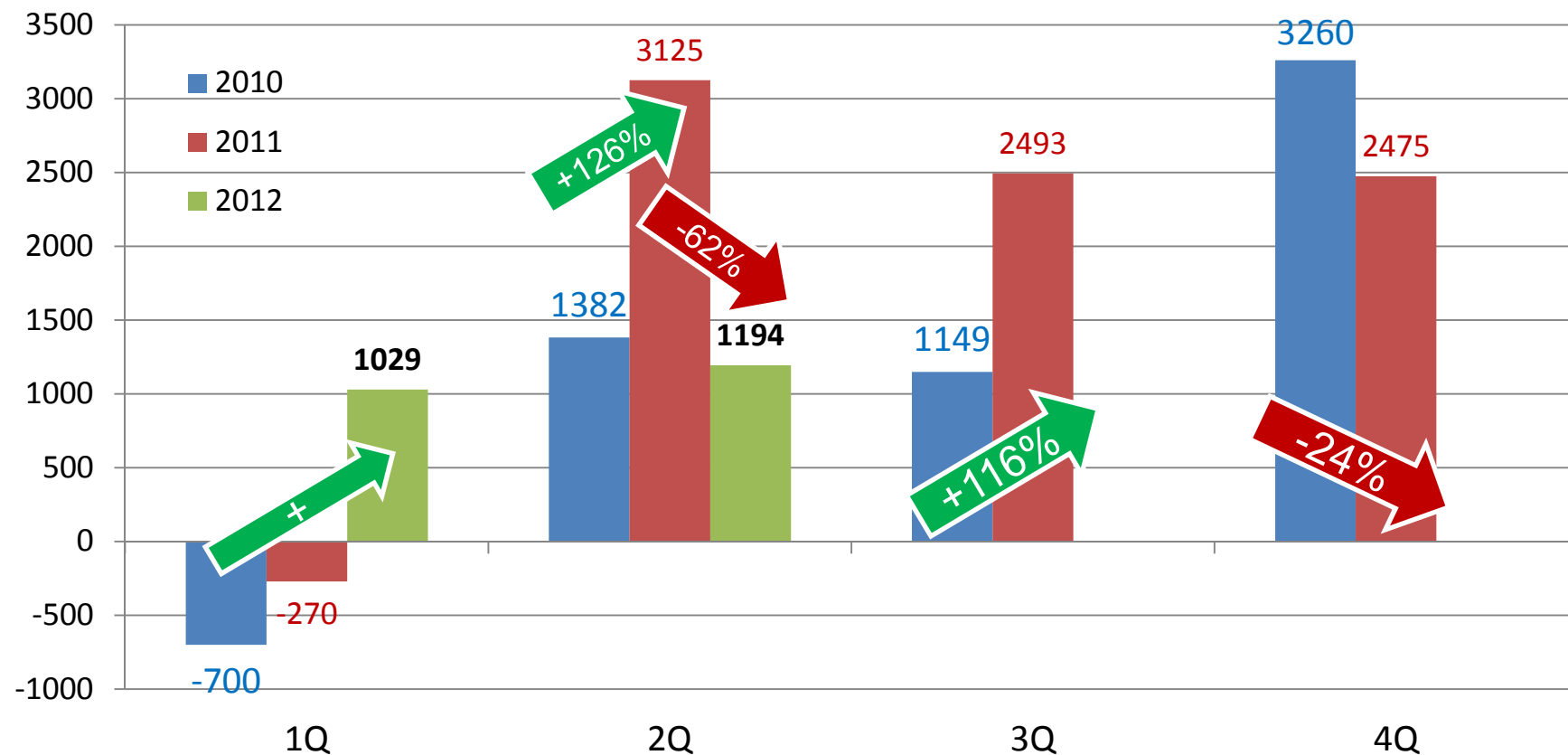
Financial results



elektrotim

Zysk netto jednostkowy kwartalnie 2010 – 2012, w tys. zł

Net profit quarterly, 2010 – 2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

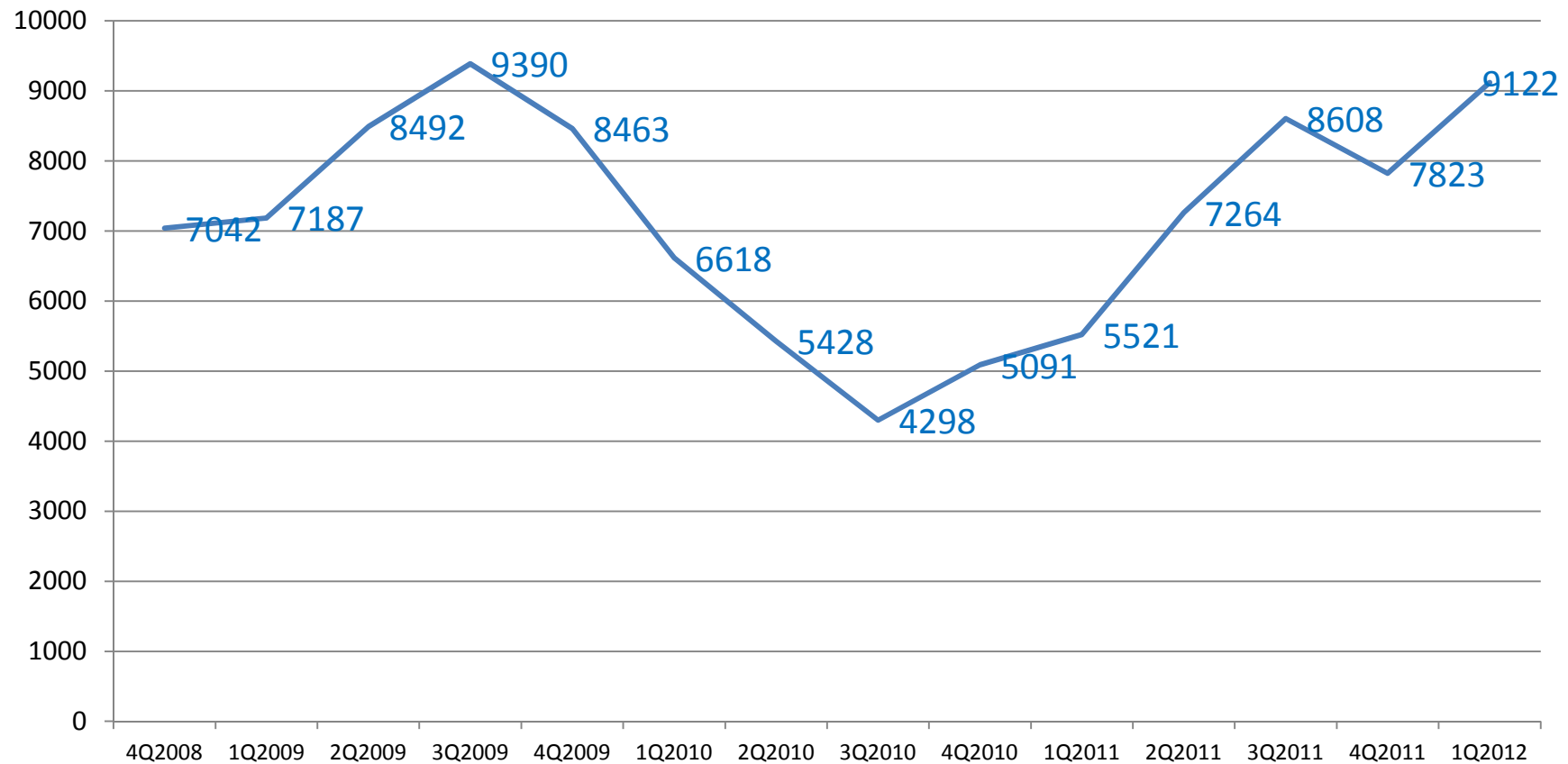
Financial results



elektrotim

Zysk netto jednostkowy krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Net profit trailing twelve months, in thousands PLN



Wyniki finansowe

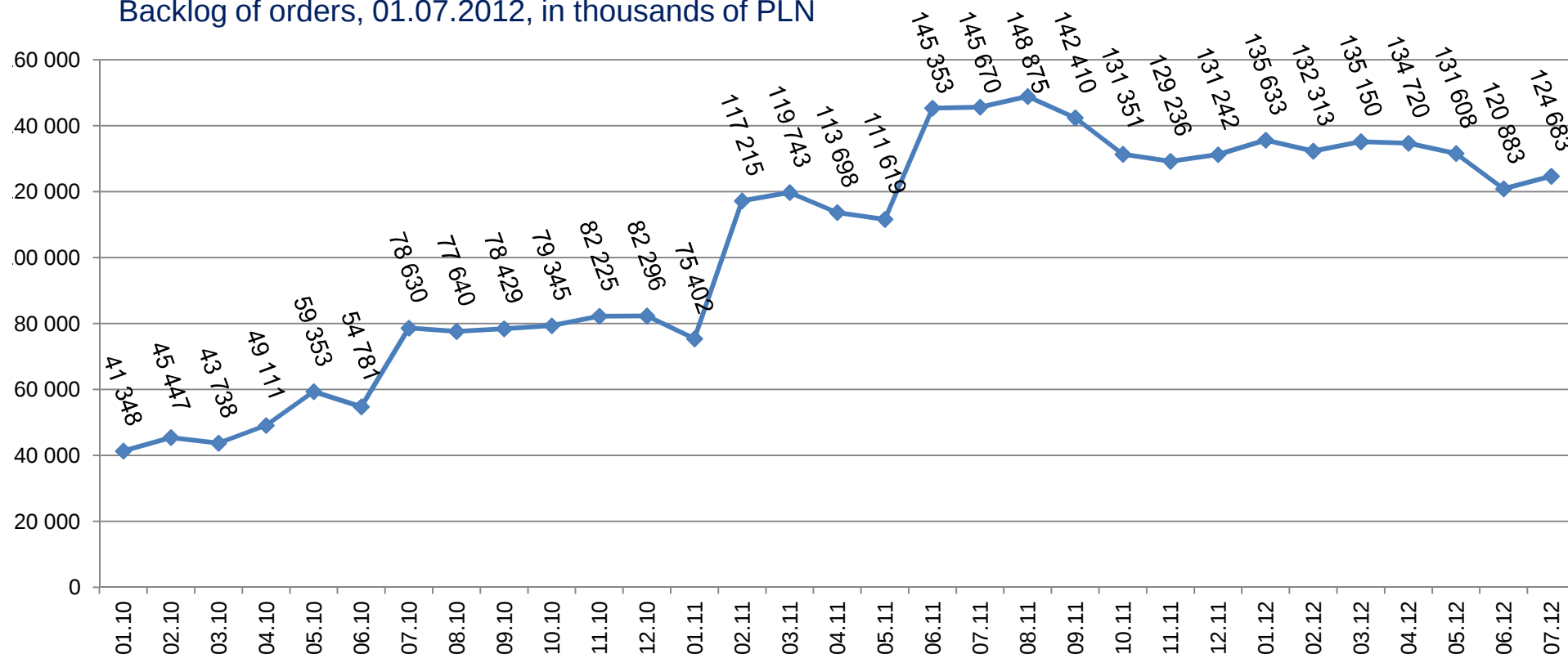
Financial results



elektrotim

Portfel Zamówień na dzień 01.07.2012, w tys. zł

Backlog of orders, 01.07.2012, in thousands of PLN



Kwota sprzedaży pozostała do realizacji (wartość umów zawartych/ zamówień pozyskanych minus wartość wykonanej sprzedaży z umów zawartych/zamówień pozyskanych) na dany dzień

Amount of sales remaining for implementation (value from contracts / orders acquired minus value of sales made out from contracts / orders acquired)

Wyniki finansowe Grupy Kapitałowej ELEKTROTIM

Consolidated financial results
of Capital Group ELEKTROTIM

2 Q 2012

Wyniki finansowe

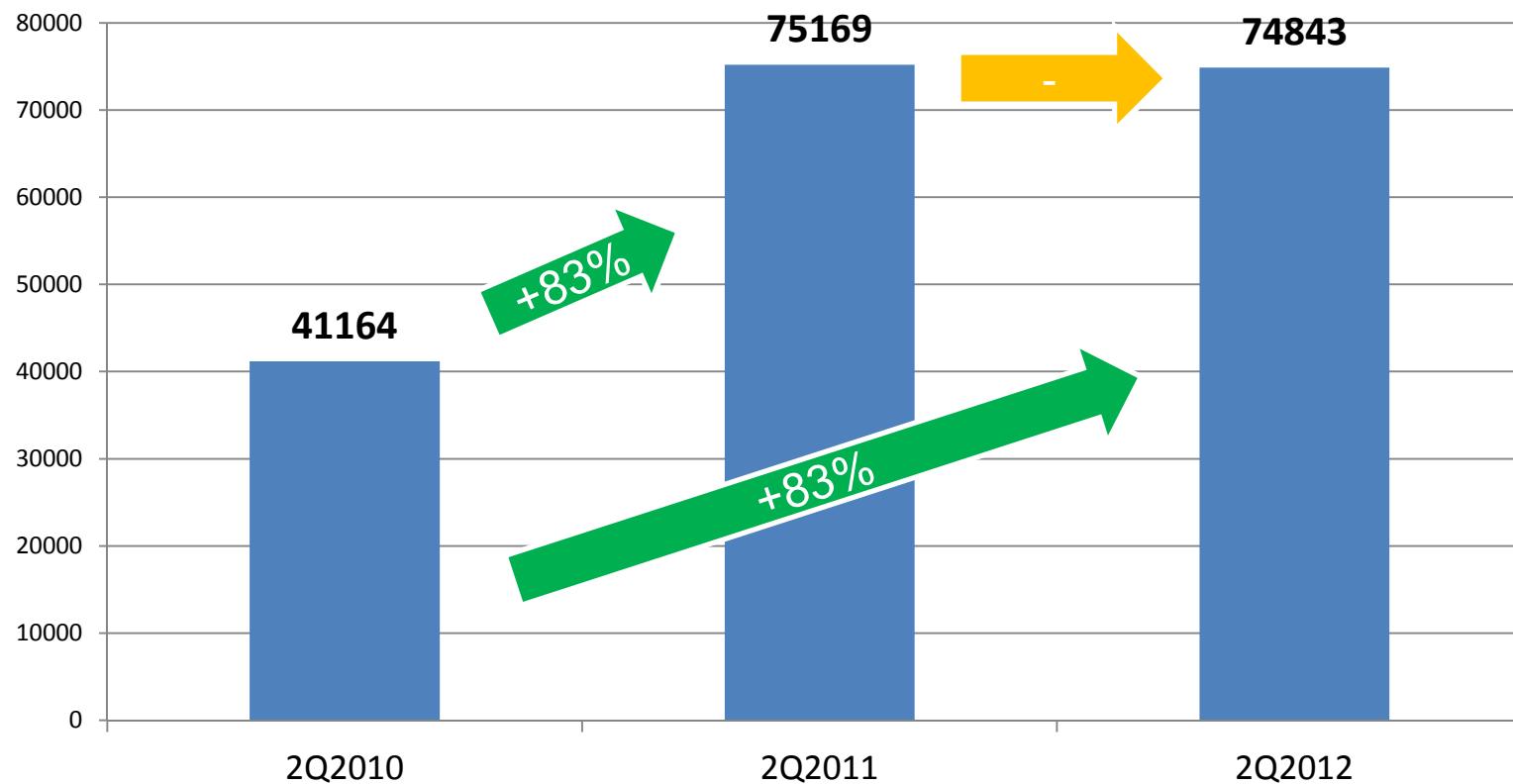
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Przychody skonsolidowane ze sprzedaży po 2Q2010 – 2Q2012, w tys. zł

Consolidated sales revenue, after 2Q2010 - 2Q2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

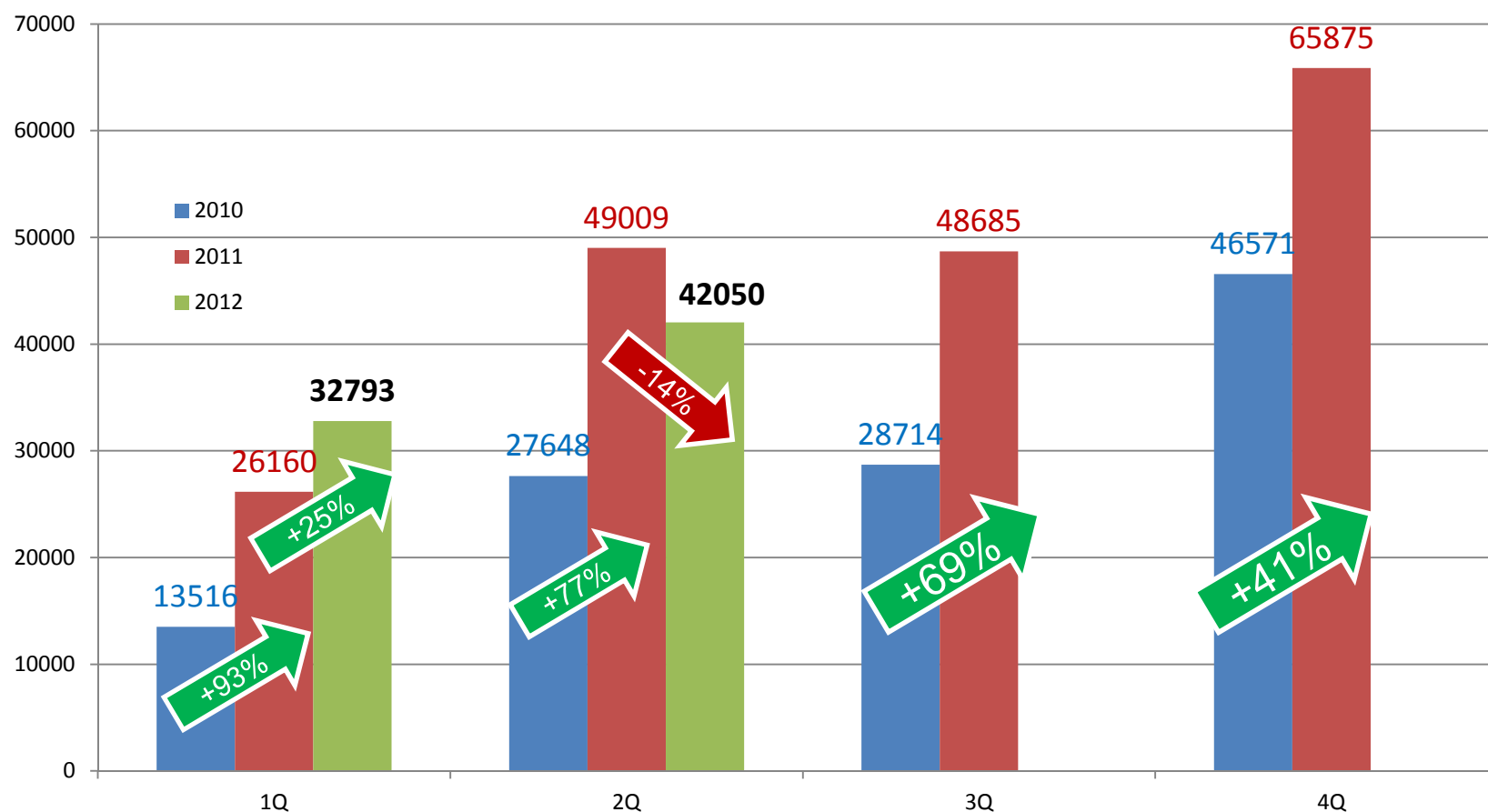
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Przychody skonsolidowane ze sprzedaży kwartalnie 2010 - 2012, w tys. zł

Consolidated sales revenue quarterly, 2010 - 2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

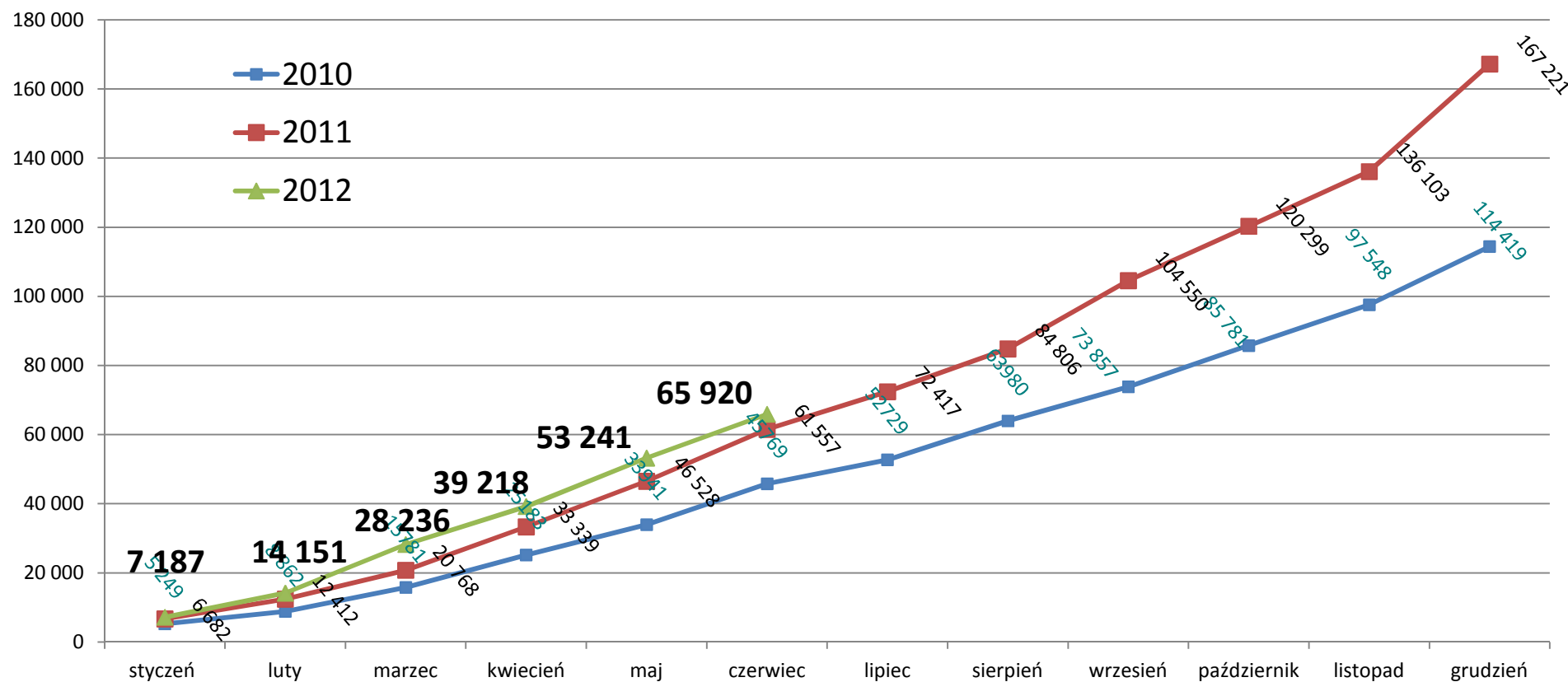
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Sprzedaż skonsolidowana narastająco, w tys. zł

Consolidated sales cumulatively* - in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych, z wyłączeniem sprzedaży wewnątrz Grupy

* without long-term contracts valuation, with excluded internal sale within Capital Group

Wyniki finansowe

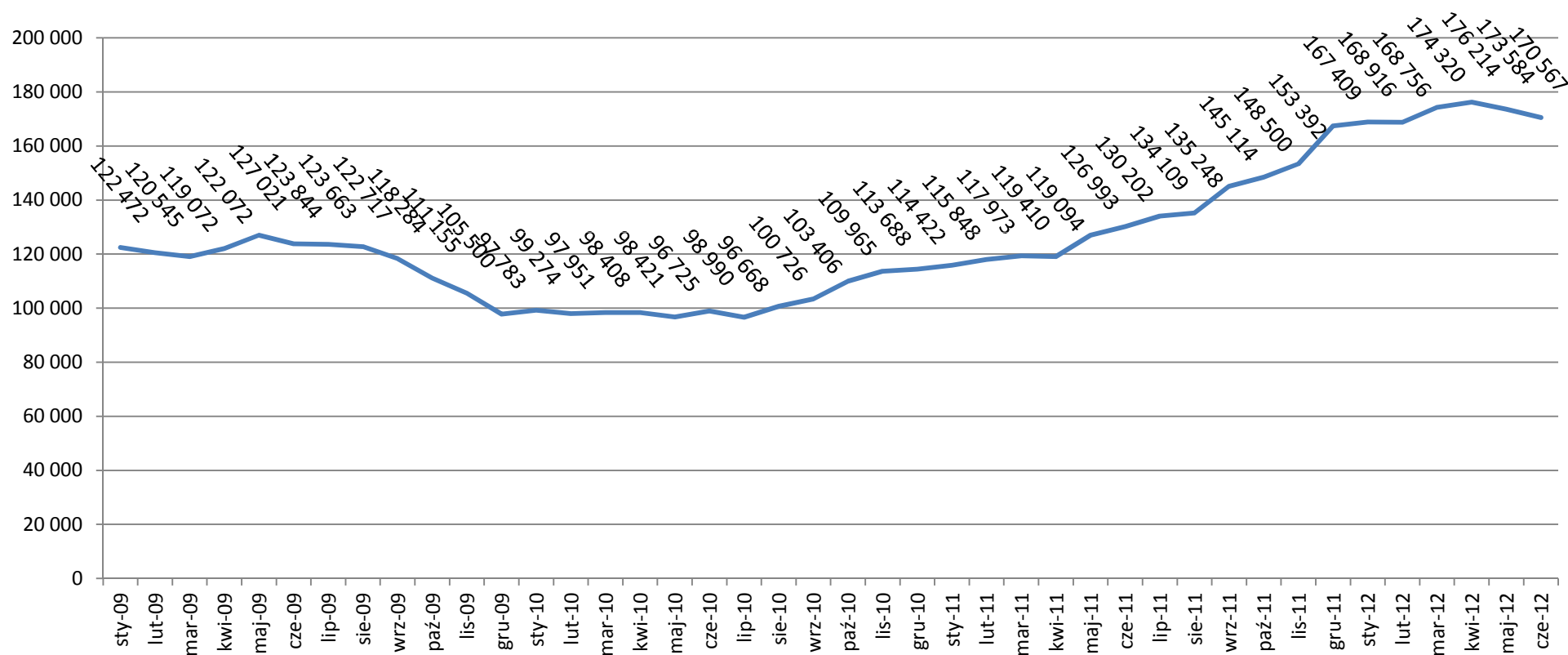
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Sprzedaż skonsolidowana krocząco – okresy dwunastomiesięczne, w tys. zł

Consolidated sales* trailing twelve months, in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych, z wyłączeniem sprzedaży wewnątrz Grupy

* without long-term contracts valuation, with excluded internal sale within Capital Group

Wyniki finansowe

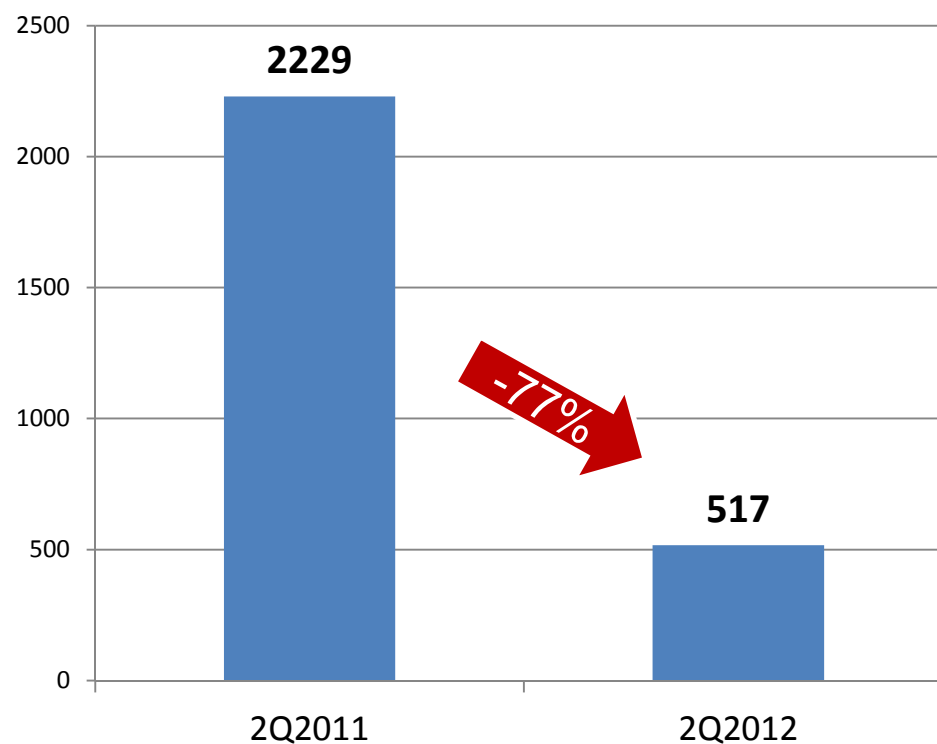
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Zysk operacyjny skonsolidowany narastająco po 2Q2011 – 2Q2012, w tys. zł

Consolidated operating profit cumulatively, 2Q2011 – 2Q2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

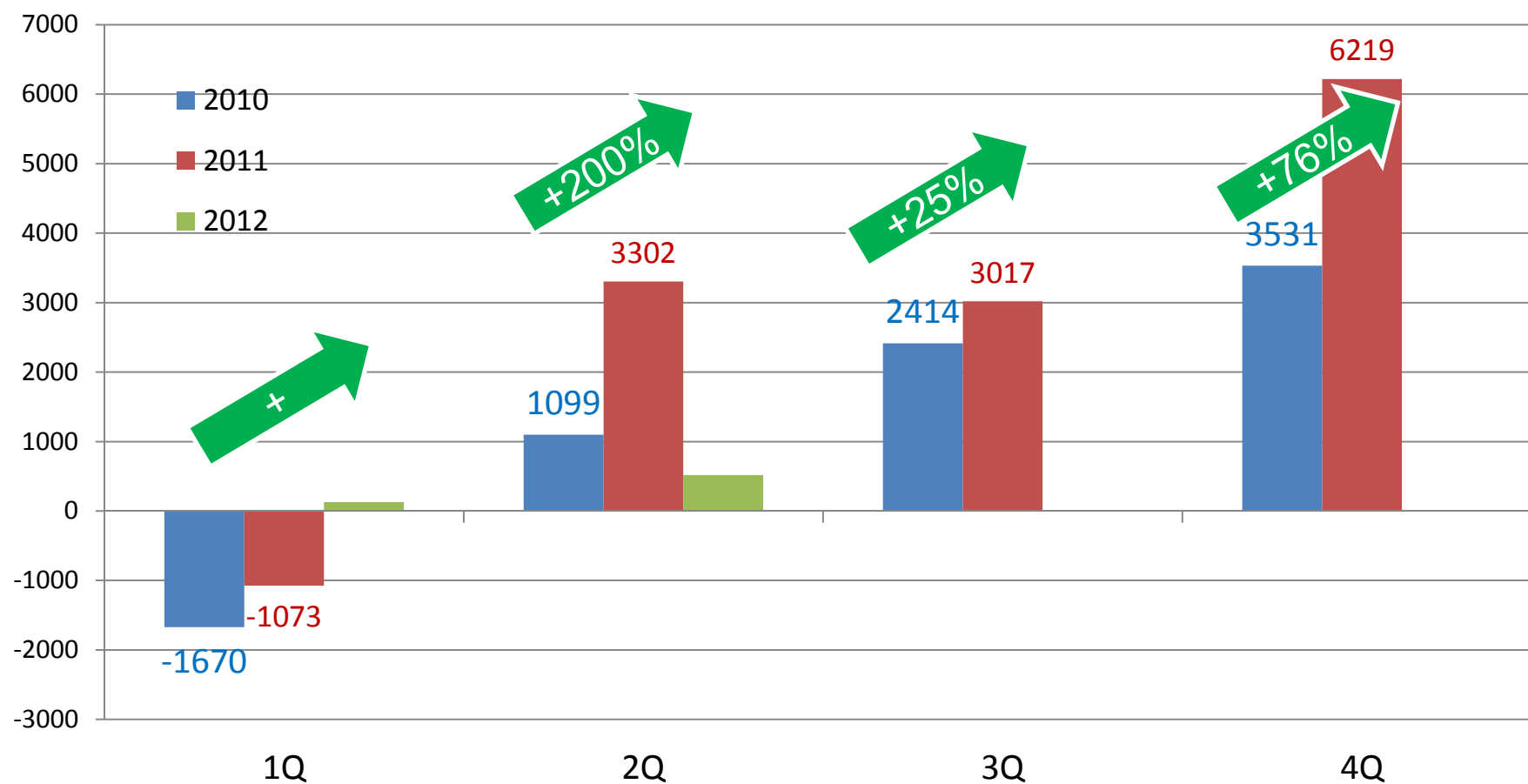
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Zysk operacyjny skonsolidowany kwartalnie 2011 - 2012, w tys. zł

Consolidated operating profit quarterly, 2011 - 2012, in thousands PLN



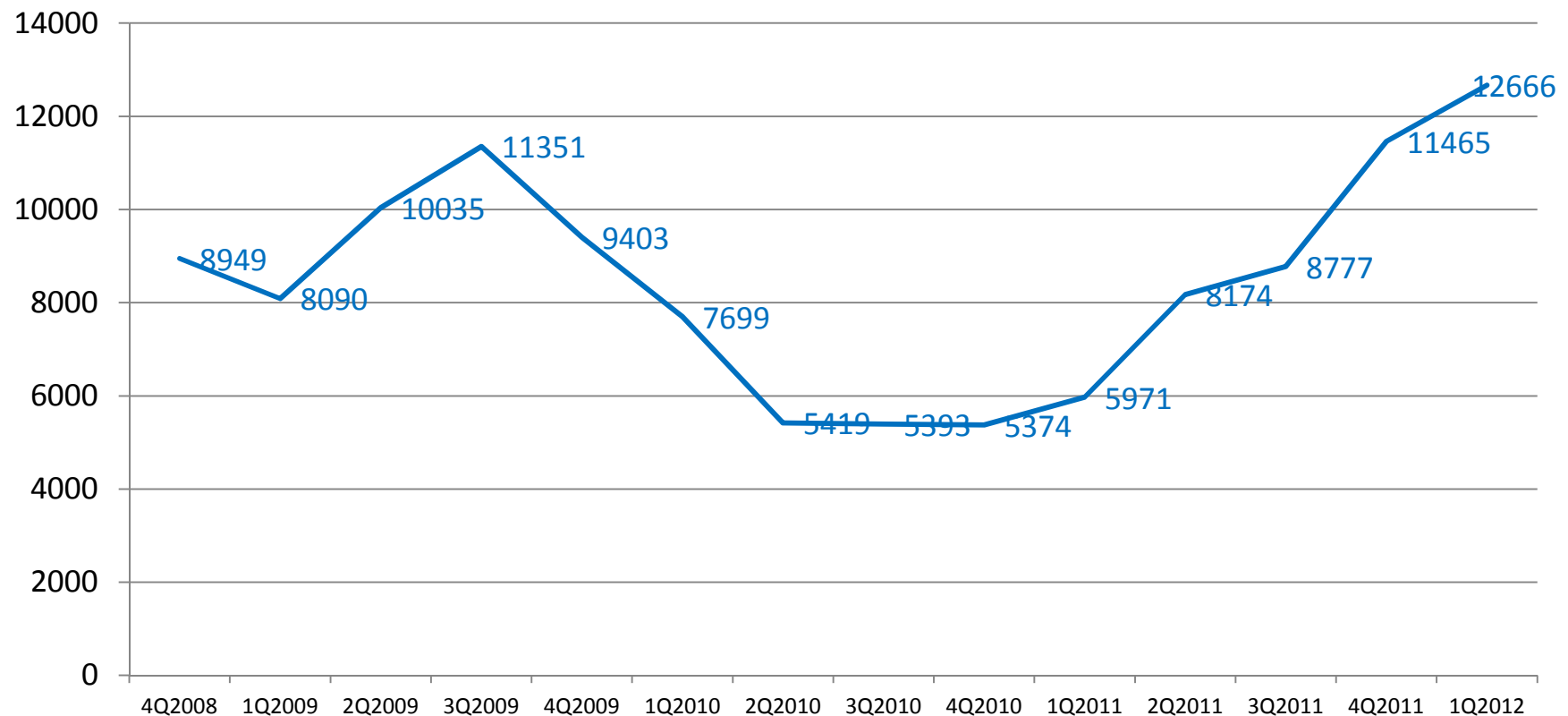
Wyniki finansowe

Financial results



Zysk operacyjny skonsolidowany krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Consolidated operating profit trailing twelve months, in thousands PLN



Wyniki finansowe

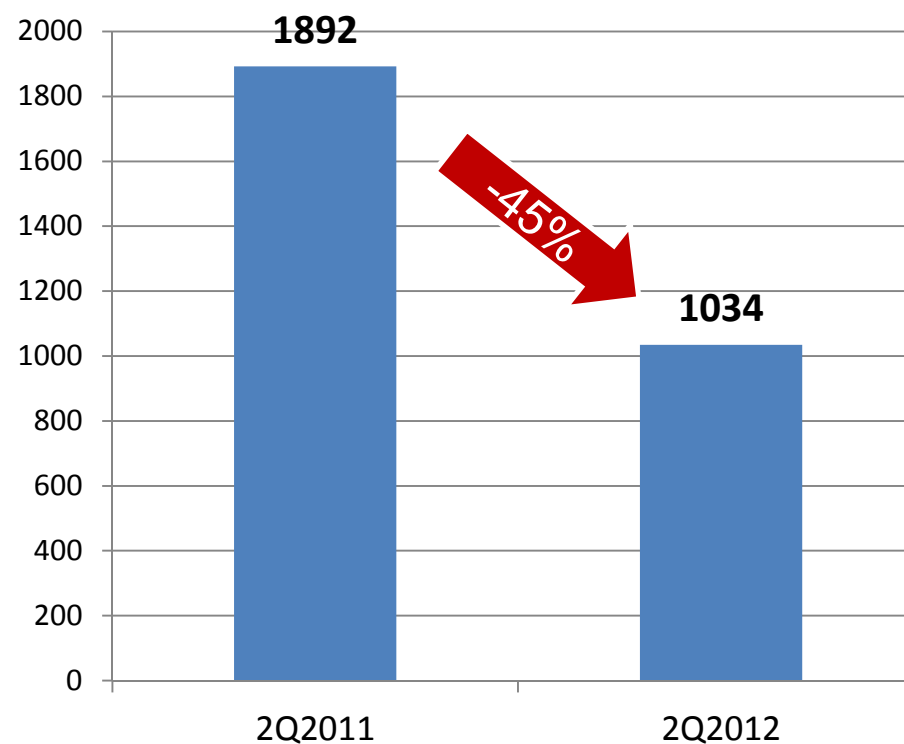
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Zysk netto skonsolidowany narastająco po 2Q2011 – 2Q2012, w tys. zł

Consolidated net profit cumulatively, 2Q2011 – 2Q2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

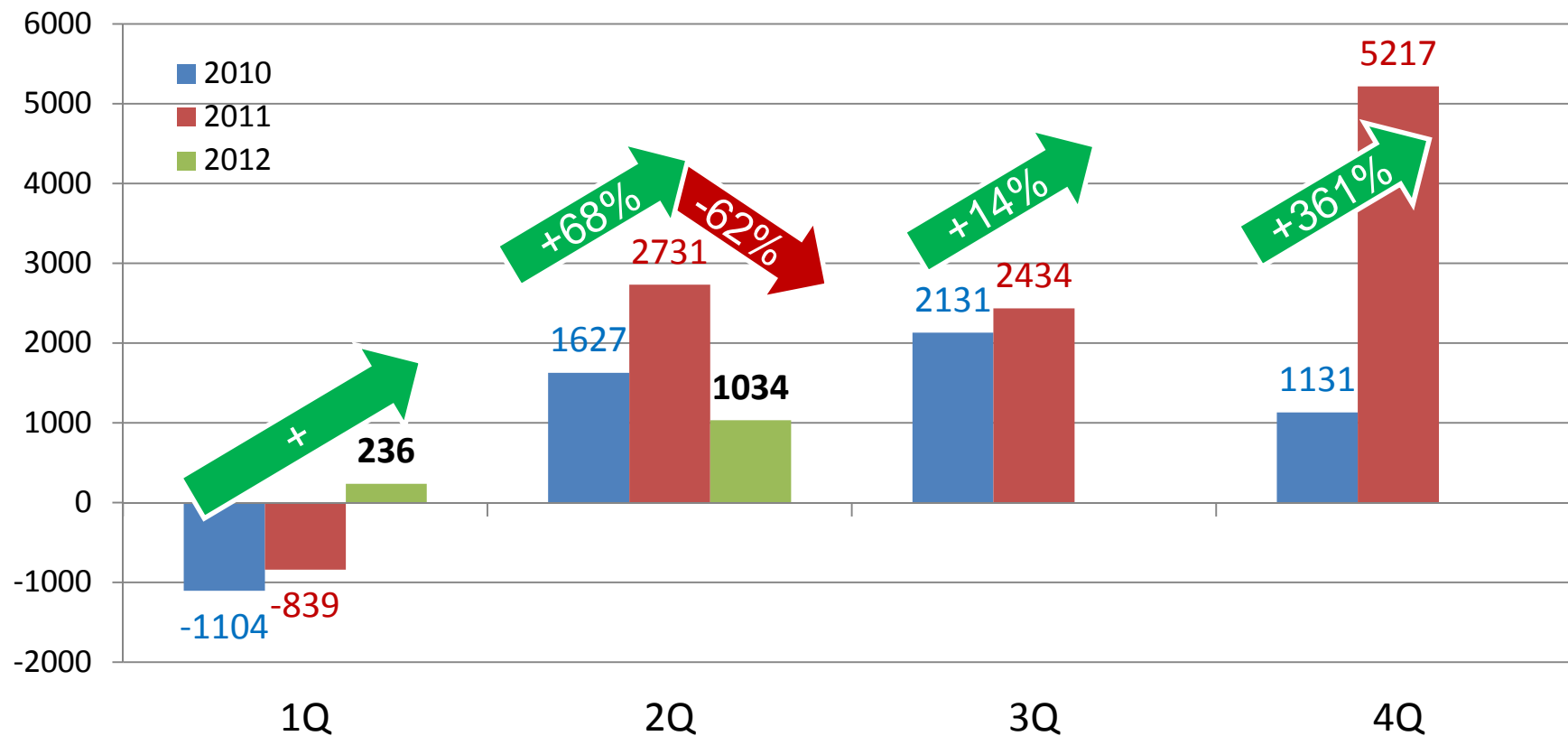
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Zysk netto skonsolidowany kwartalnie 2010 – 2012, w tys. zł

Consolidated net profit quarterly, 2010 - 2012, in thousands PLN



Wyniki finansowe

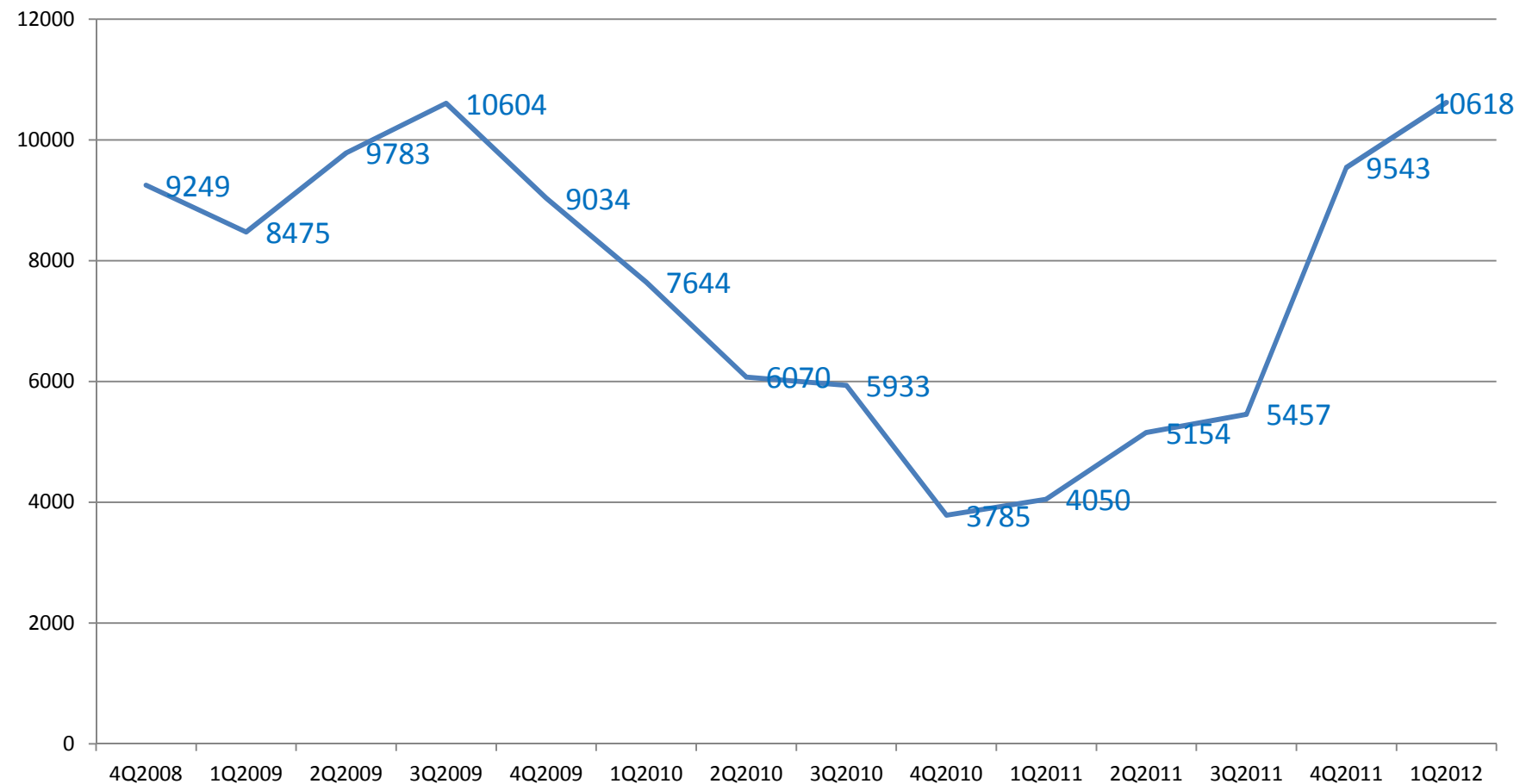
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Zysk netto skonsolidowany krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Consolidated net profit trailing twelve months, in thousands PLN



Wyniki finansowe

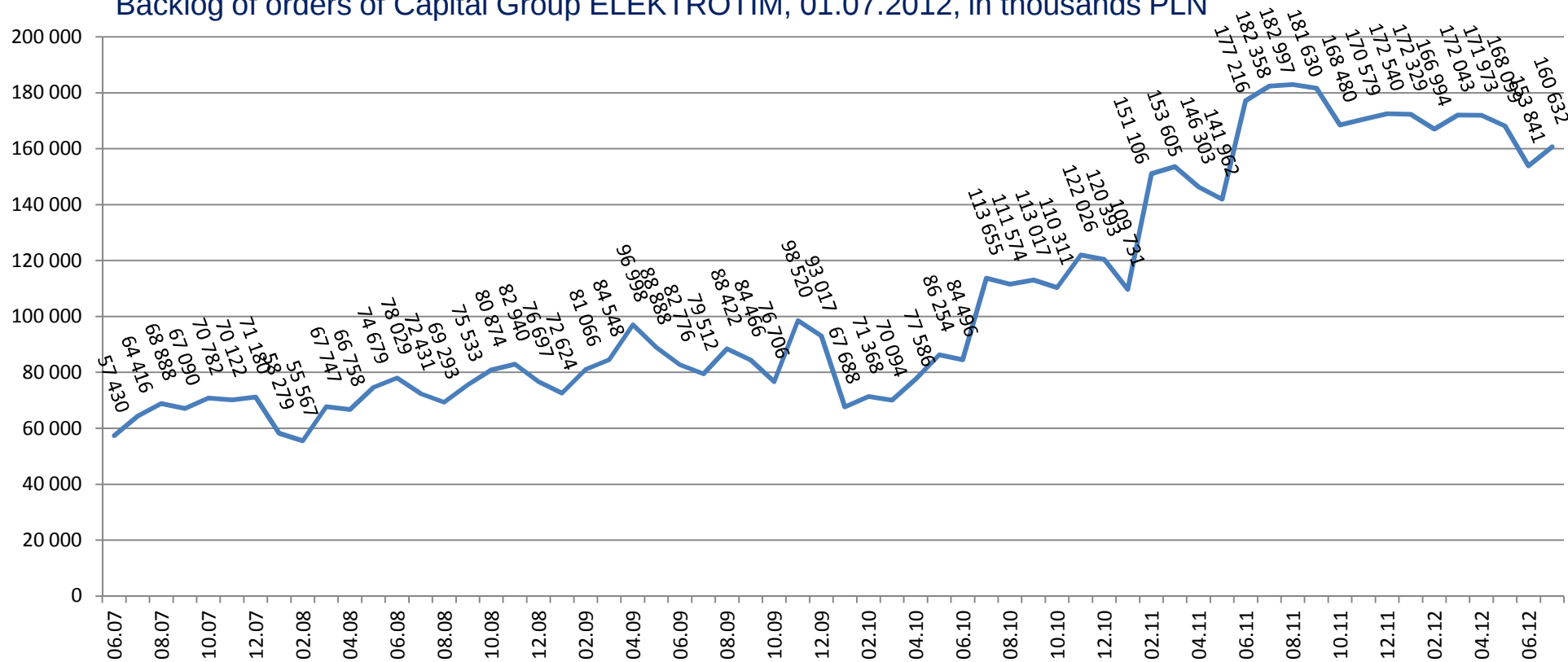
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Portfel Zamówień Grupy Kapitałowej na dzień 01.07.2012, w tys. zł

Backlog of orders of Capital Group ELEKTROTIM, 01.07.2012, in thousands PLN



Kwota sprzedaży pozostała do realizacji (wartość umów zawartych/ zamówień pozyskanych minus wartość wykonanej sprzedaży z umów zawartych/zamówień pozyskanych) na dany dzień

Amount of sales remaining for implementation (value from contracts / orders acquired minus value of sales made out from contracts / orders acquired)

Wyniki finansowe

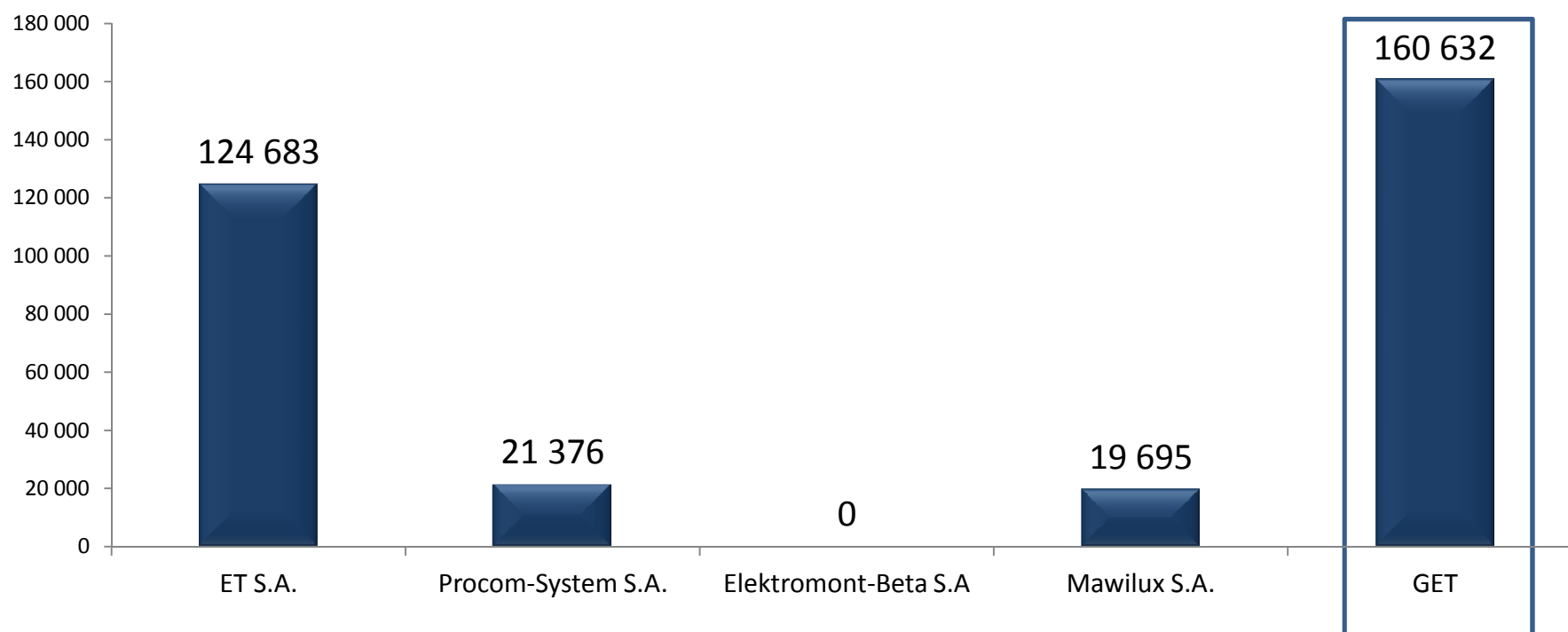
Financial results



elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Portfel Zamówień Grupy Kapitałowej na dzień 01.07.2012, w tys. zł

Backlog of orders of Capital Group ELEKTROTIM, 01.07.2012, in thousands PLN



Kwota sprzedaży pozostała do realizacji (wartość umów zawartych/ zamówień pozyskanych minus wartość wykonanej sprzedaży z umów zawartych/zamówień pozyskanych) na dany dzień

Amount of sales remaining for implementation (value from contracts / orders acquired minus value of sales made out from contracts / orders acquired)



Dziękuję za uwagę

Thank you for attention