

Wyniki finansowe 2015

Financial results
2015



elektrotim

Porządek prezentacji:

Agenda:

1. Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej ELEKTROTIM po 4Q2015

Consolidated financial results of Capital Group ELEKTROTIM after 4th Quarter 2015

2. Jednostkowe wyniki ELEKTROTIM S.A. po 4Q2015

Financial results of ELEKTROTIM S.A. after 4th Quarter 2015



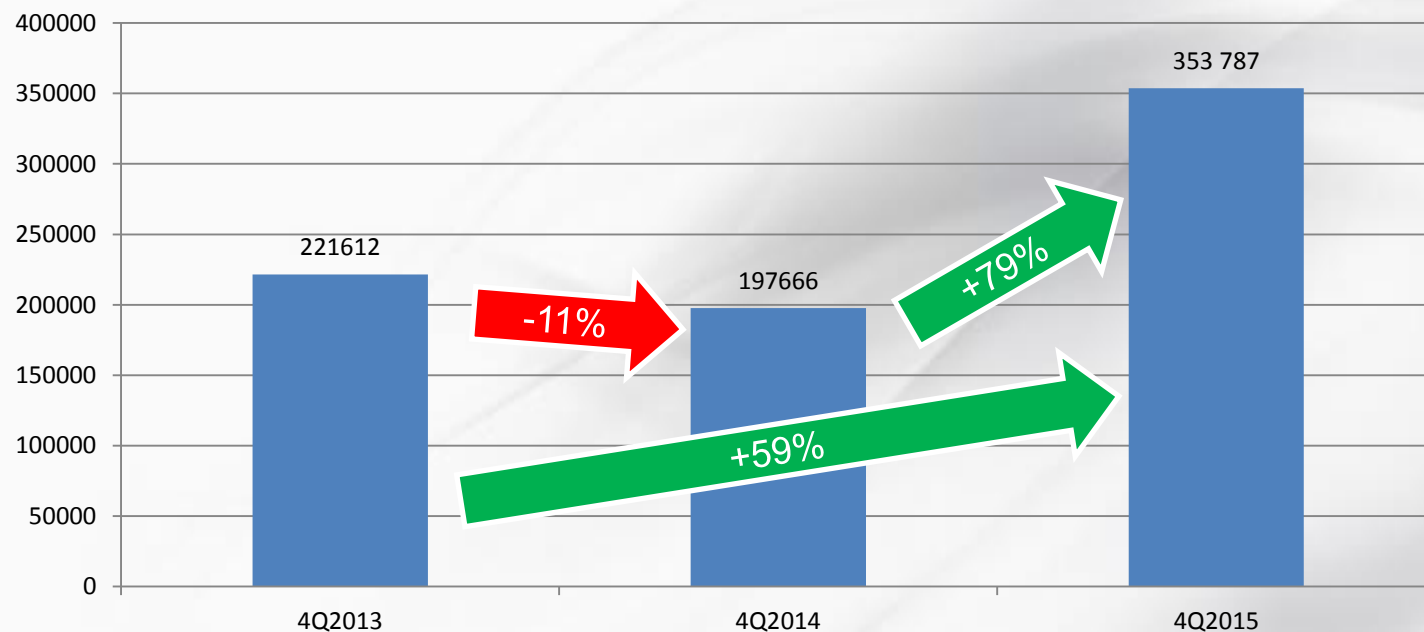
Wyniki finansowe Grupy Kapitałowej ELEKTROTIM

Consolidated financial results
of Capital Group ELEKTROTIM

2015

Przychody skonsolidowane ze sprzedaży po 2013 –2015, w tys. zł

Consolidated sales revenue, 2013 - 2015, in thousands PLN

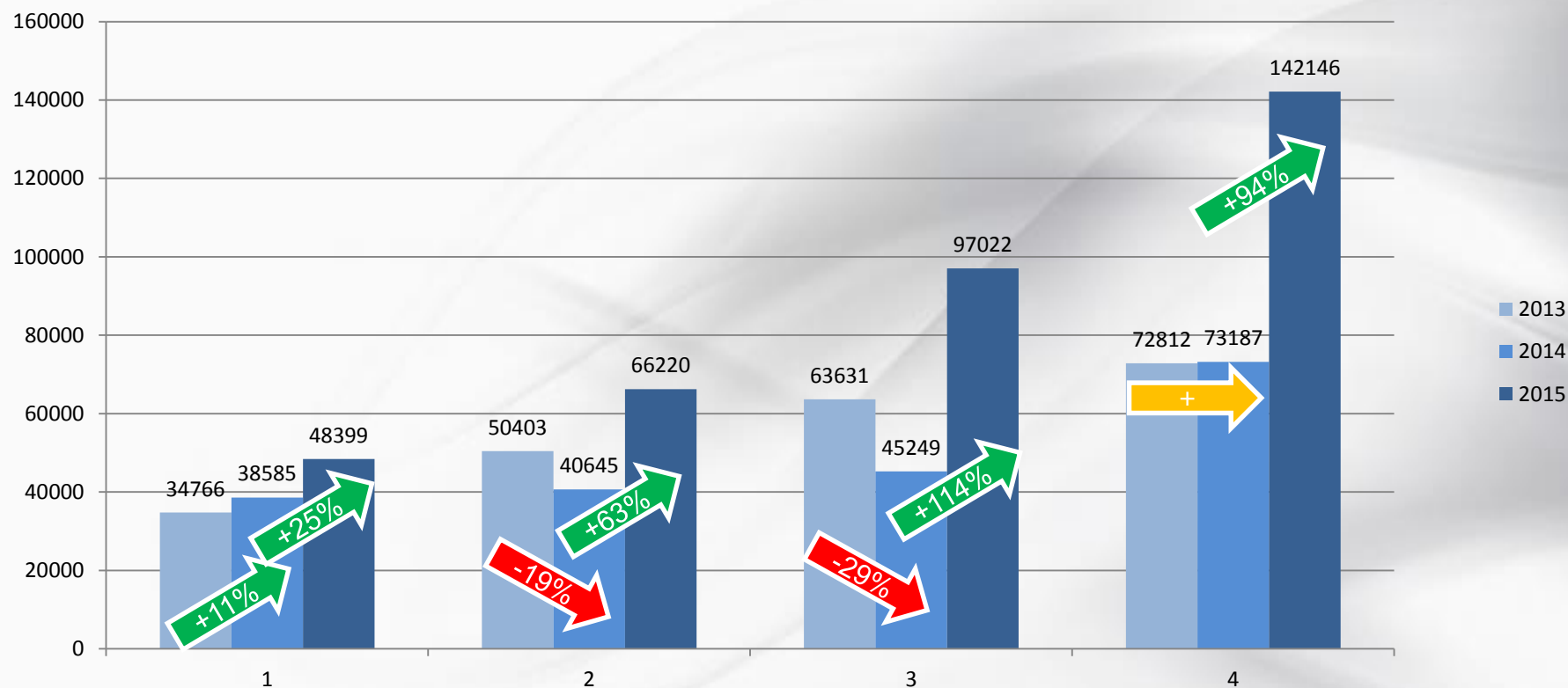


Wyniki finansowe

Financial results

Przychody skonsolidowane ze sprzedaży kwartalnie 2013 - 2015, w tys. zł

Consolidated sales revenue quarterly, 2013 - 2015, in thousands PLN



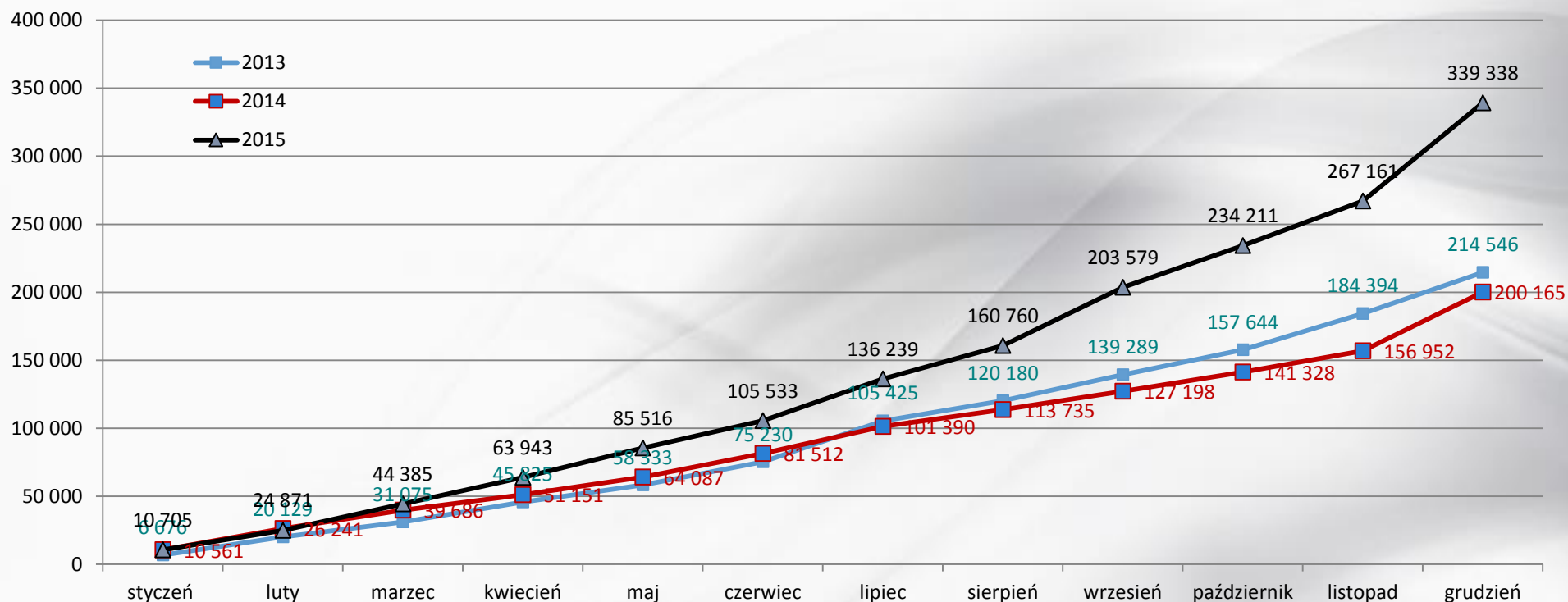
elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Wyniki finansowe

Financial results

Sprzedaż skonsolidowana narastająco, w tys. zł

Consolidated sales cumulatively* - in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych, z wyłączeniem sprzedaży wewnątrz Grupy

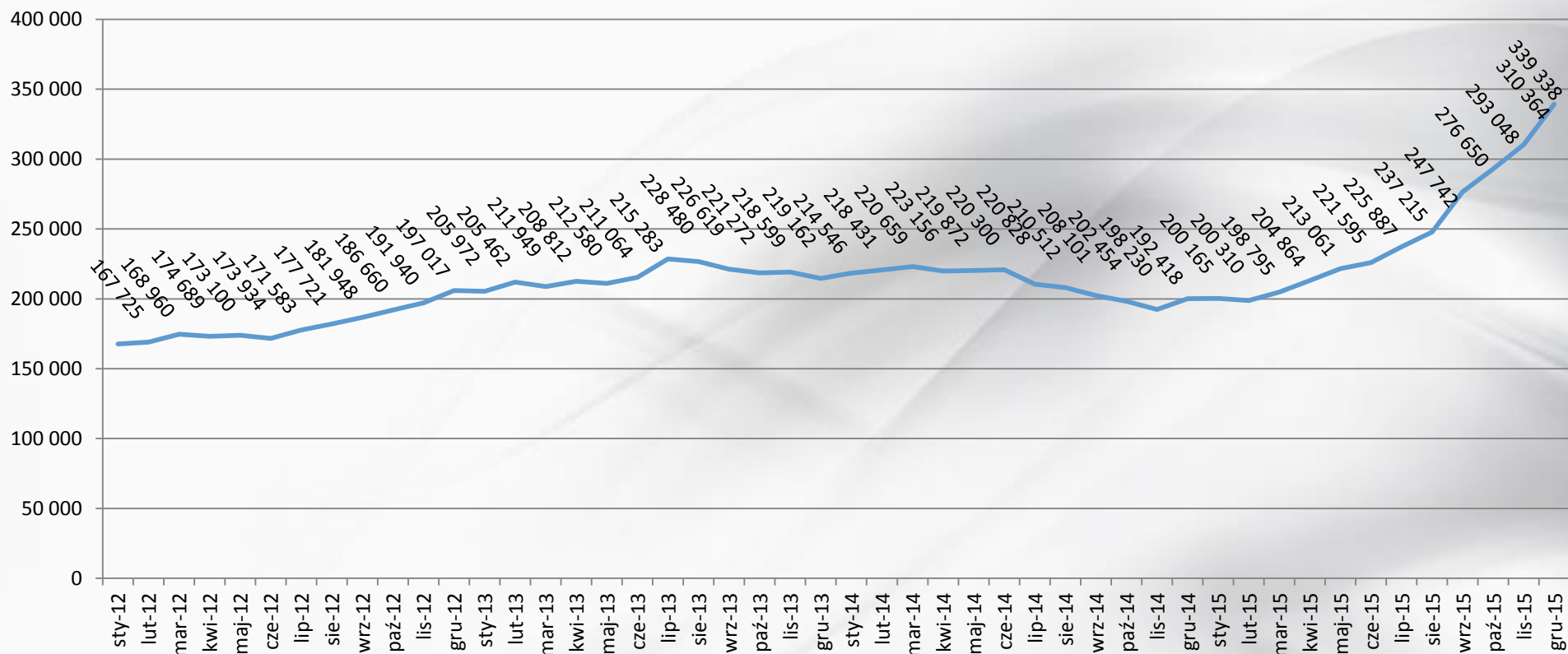
* without long-term contracts valuation, with excluded internal sale within Capital Group

Wyniki finansowe

Financial results

Sprzedaż skonsolidowana krocząco – okresy dwunastomiesięczne, w tys. zł

Consolidated sales* trailing twelve months, in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych, z wyłączeniem sprzedaży wewnątrz Grupy

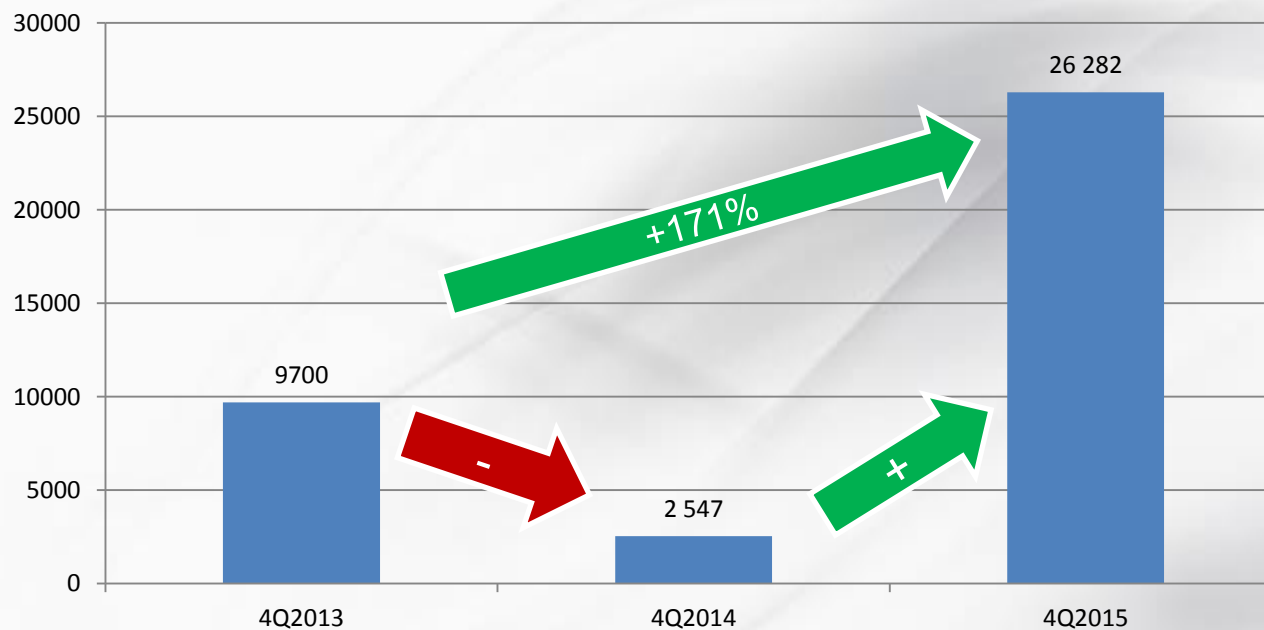
* without long-term contracts valuation, with excluded internal sale within Capital Group

Wyniki finansowe

Financial results

Wynik operacyjny skonsolidowany narastająco po 2013 – 2015, w tys. zł

Consolidated operating result cumulatively, 2013 – 2015, in thousands PLN

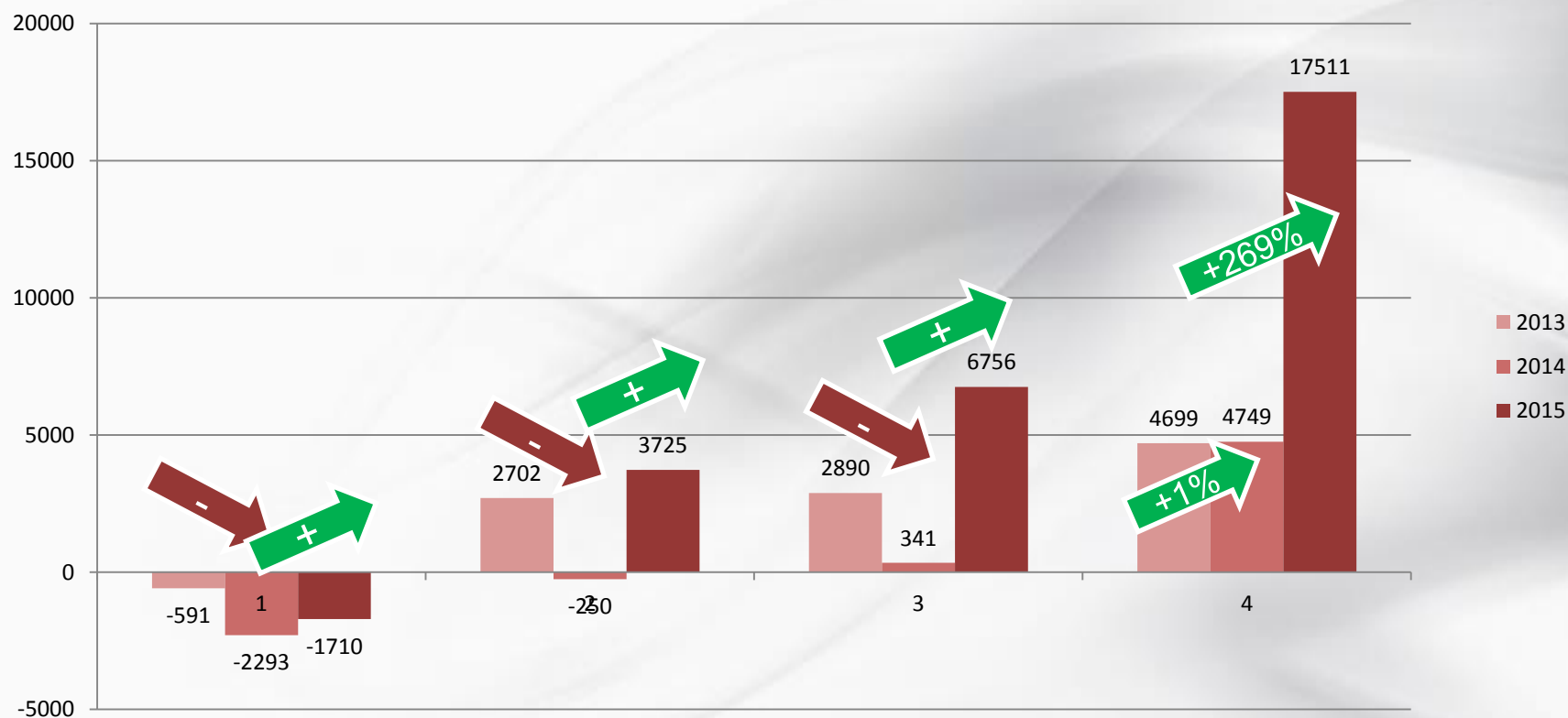


Wyniki finansowe

Financial results

Wynik operacyjny skonsolidowany kwartalnie 2013 - 2015, w tys. zł

Consolidated operating result quarterly, 2013 - 2015, in thousands PLN

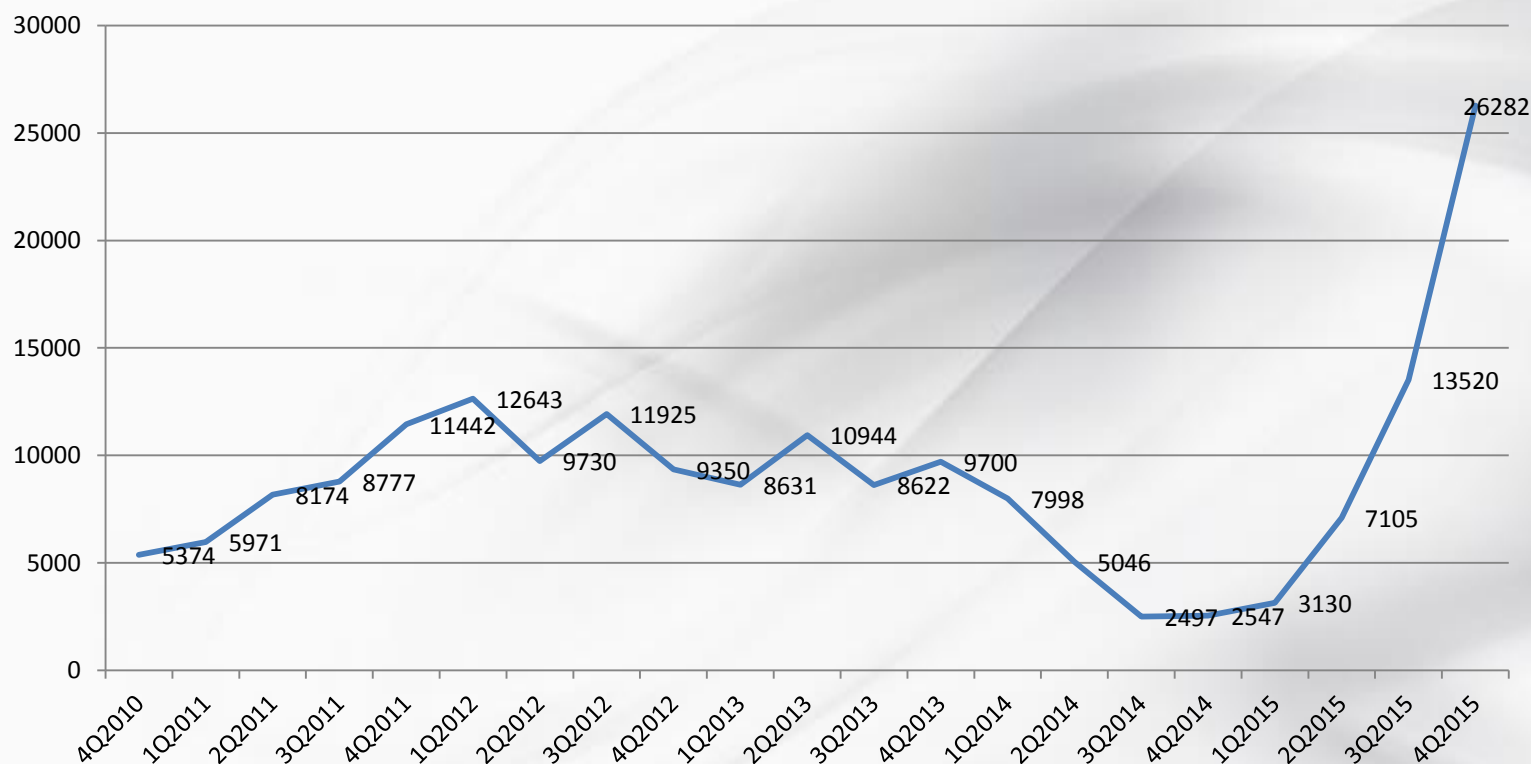


Wyniki finansowe

Financial results

Wynik operacyjny skonsolidowany krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Consolidated operating result trailing twelve months, in thousands PLN

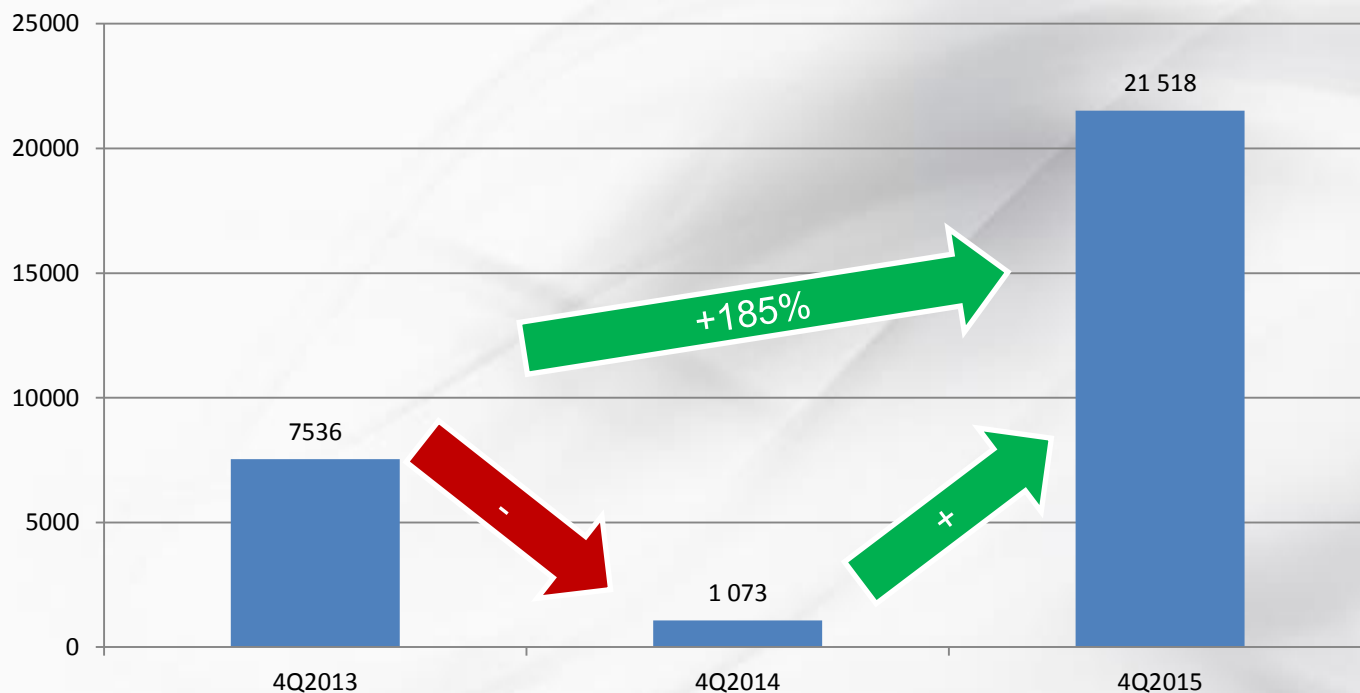


Wyniki finansowe

Financial results

Wynik netto skonsolidowany narastająco po 2013 – 2015, w tys. zł

Consolidated net result cumulatively, 2013 – 2015, in thousands PLN



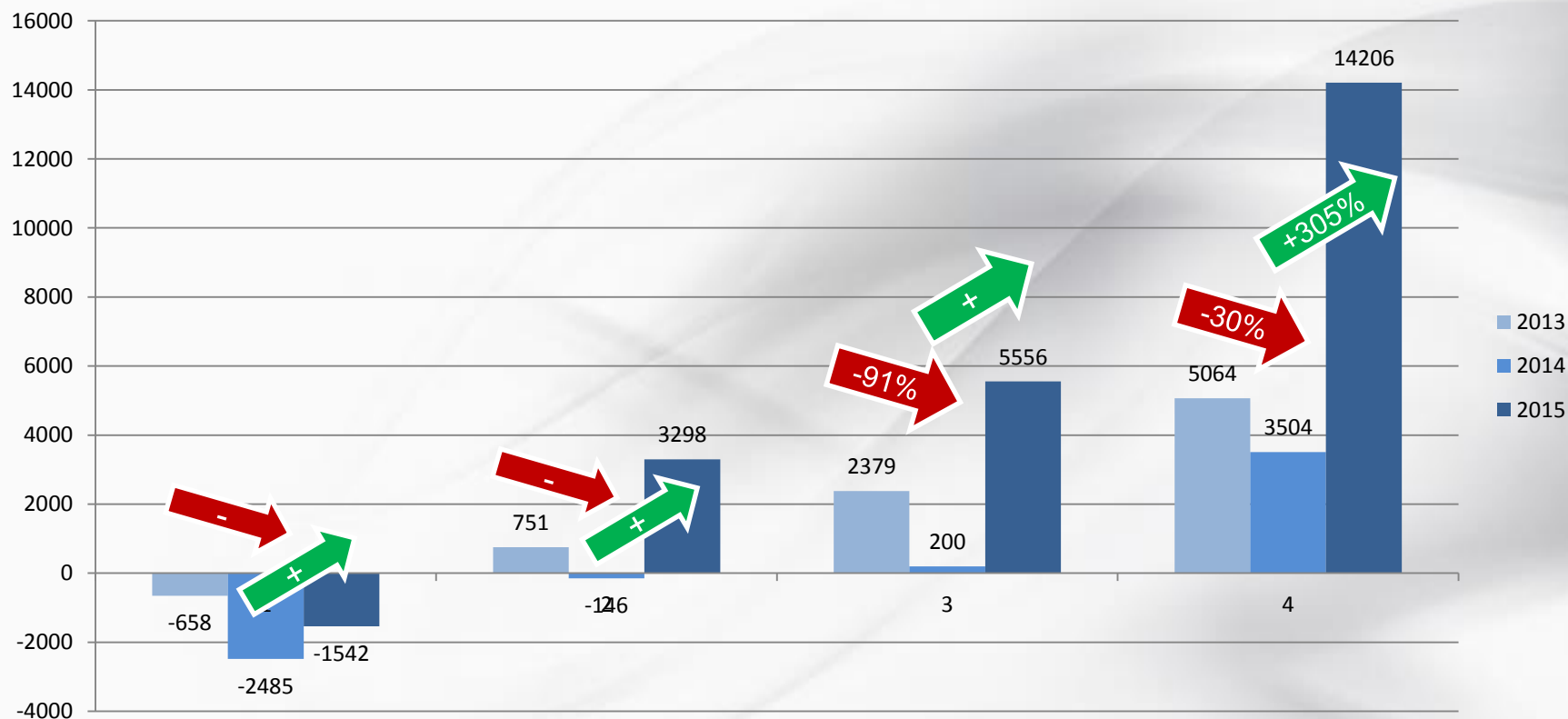
elektrotim
GRUPA KAPITAŁOWA

Wyniki finansowe

Financial results

Wynik netto skonsolidowany kwartalnie 2013 – 2015, w tys. zł

Consolidated net result quarterly, 2013 - 2015, in thousands PLN



Wyniki finansowe

Financial results

Wynik netto skonsolidowany krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Consolidated net result trailing twelve months, in thousands PLN



Portfel Zamówień Grupy Kapitałowej na dzień 01.01.2016, w tys. zł

Backlog of orders of Capital Group ELEKTROTIM, 01.01.2016, in thousands PLN

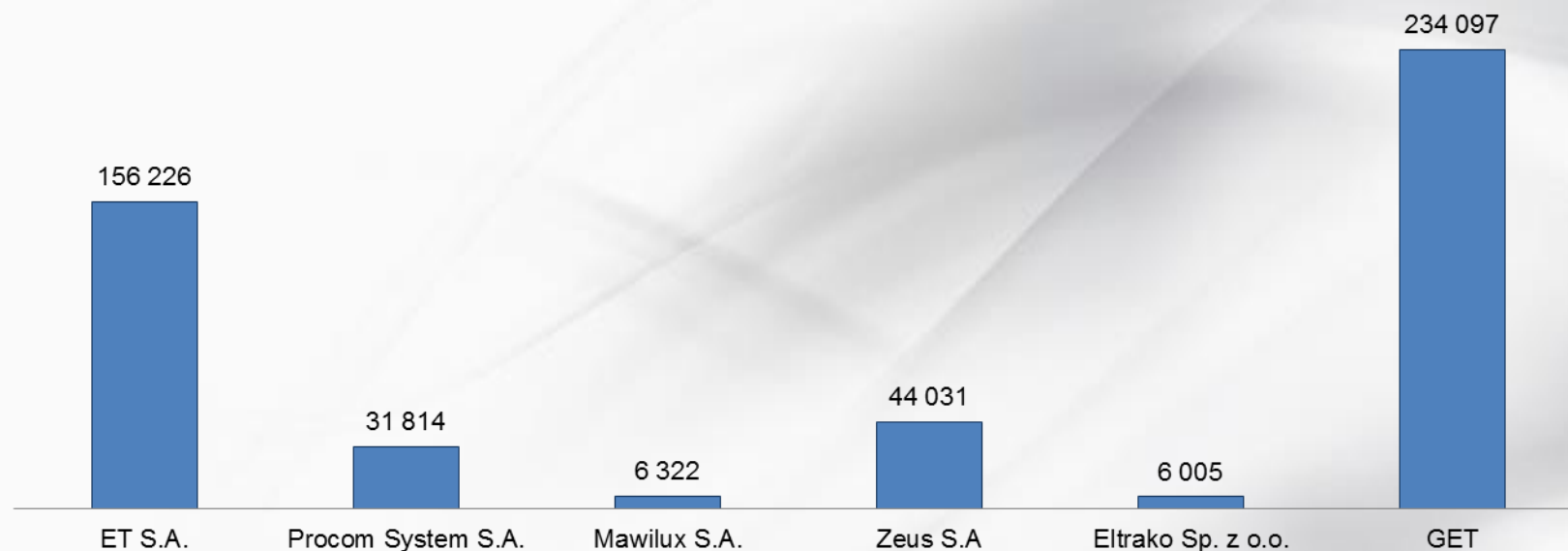


Kwota sprzedaży pozostała do realizacji (wartość umów zawartych/ zamówień pozyskanych minus wartość wykonanej sprzedaży z umów zawartych/zamówień pozyskanych) na dany dzień

Amount of sales remaining for implementation (value from contracts / orders acquired minus value of sales made out from contracts / orders acquired)

Portfel Zamówień Grupy Kapitałowej na dzień 01.01.2016, w tys. zł

Backlog of orders of Capital Group ELEKTROTIM, 01.01.2016, in thousands PLN



Kwota sprzedaży pozostała do realizacji (wartość umów zawartych/ zamówień pozyskanych minus wartość wykonanej sprzedaży z umów zawartych/zamówień pozyskanych) na dany dzień

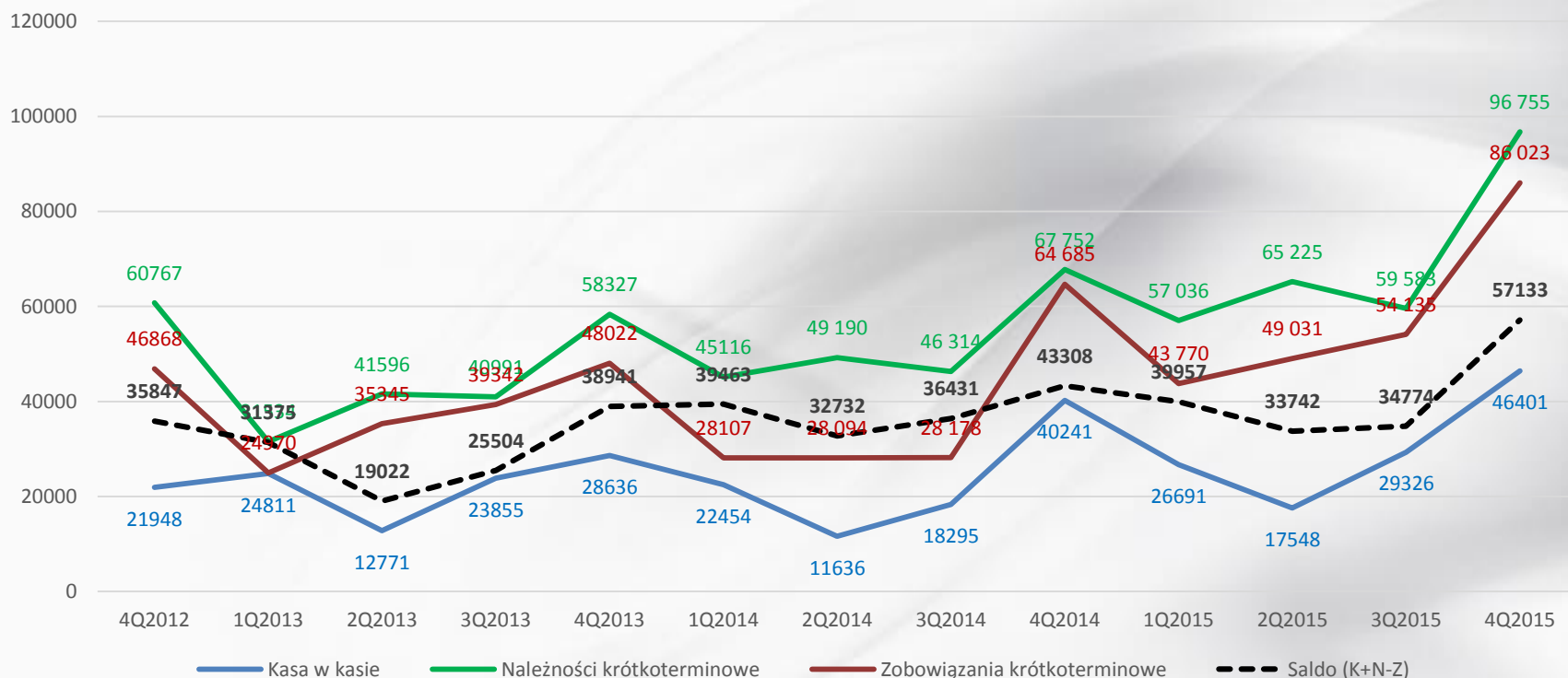
Amount of sales remaining for implementation (value from contracts / orders acquired minus value of sales made out from contracts / orders acquired)

Wyniki finansowe

Financial results

Grupa Kapitałowa ELEKTROTIM – stan kasy w kasie, należności i zobowiązań (w tys. zł)

Capital Group ELEKTROTIM – cash, receivables and liabilities - in thousands of PLN



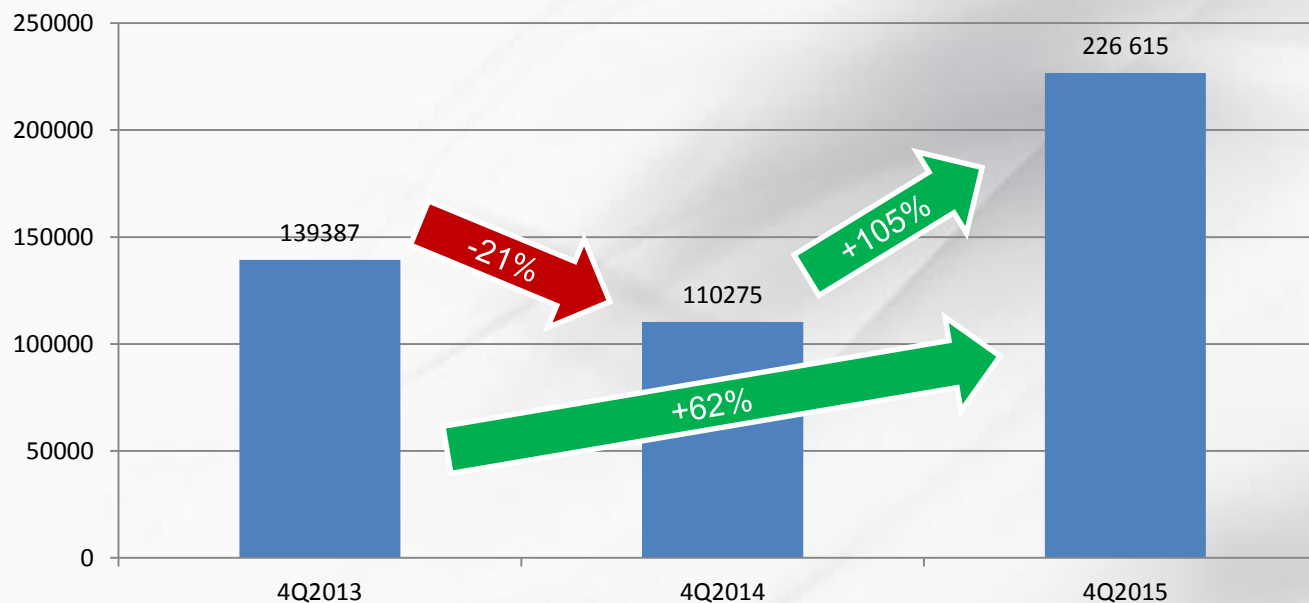
Wyniki finansowe ELEKTROTIM S.A.

Financial results of ELEKTROTIM S.A.

2015

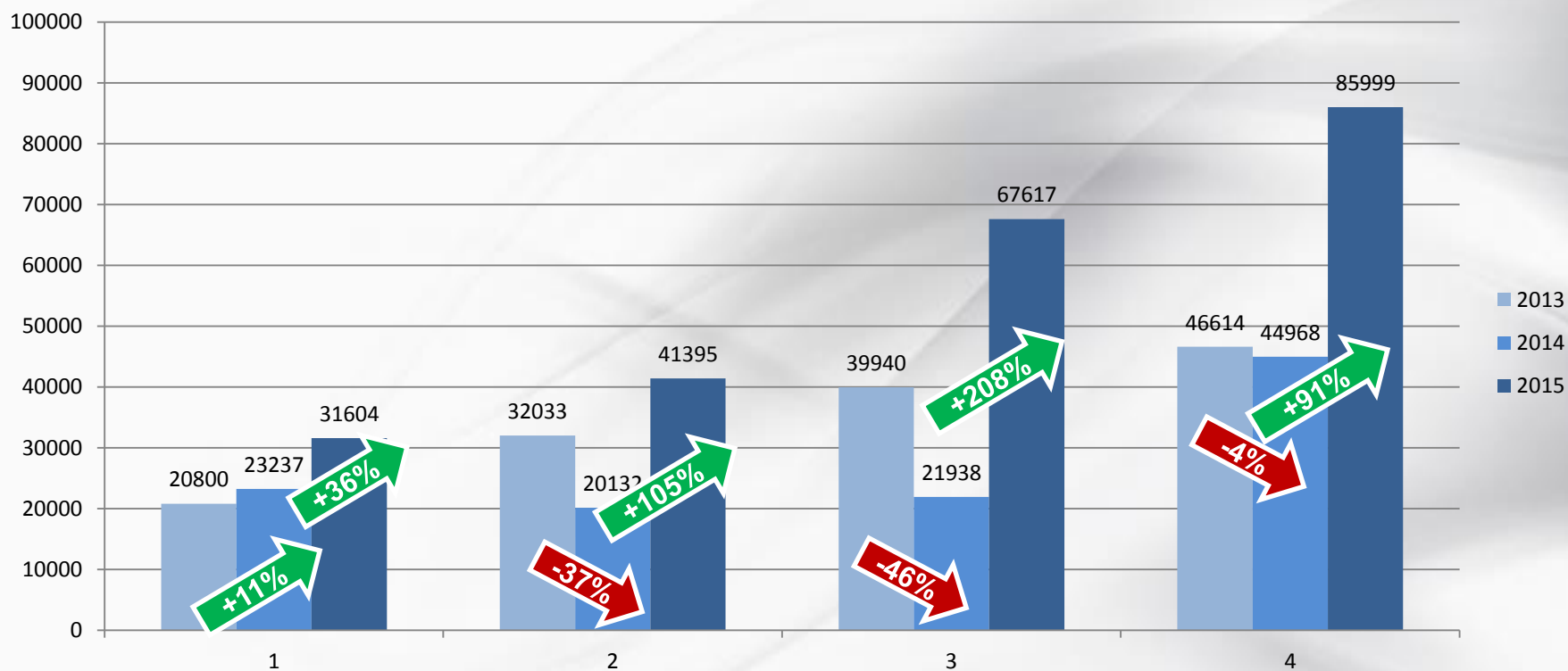
Przychody jednostkowe ze sprzedaży po 2013 – 2015, w tys. zł

Sales revenue, after 2013 - 2015, in thousands PLN



Przychody jednostkowe ze sprzedaży kwartalnie 2013 - 2015, w tys. zł

Sales revenue quarterly, 2013 - 2015, in thousands PLN

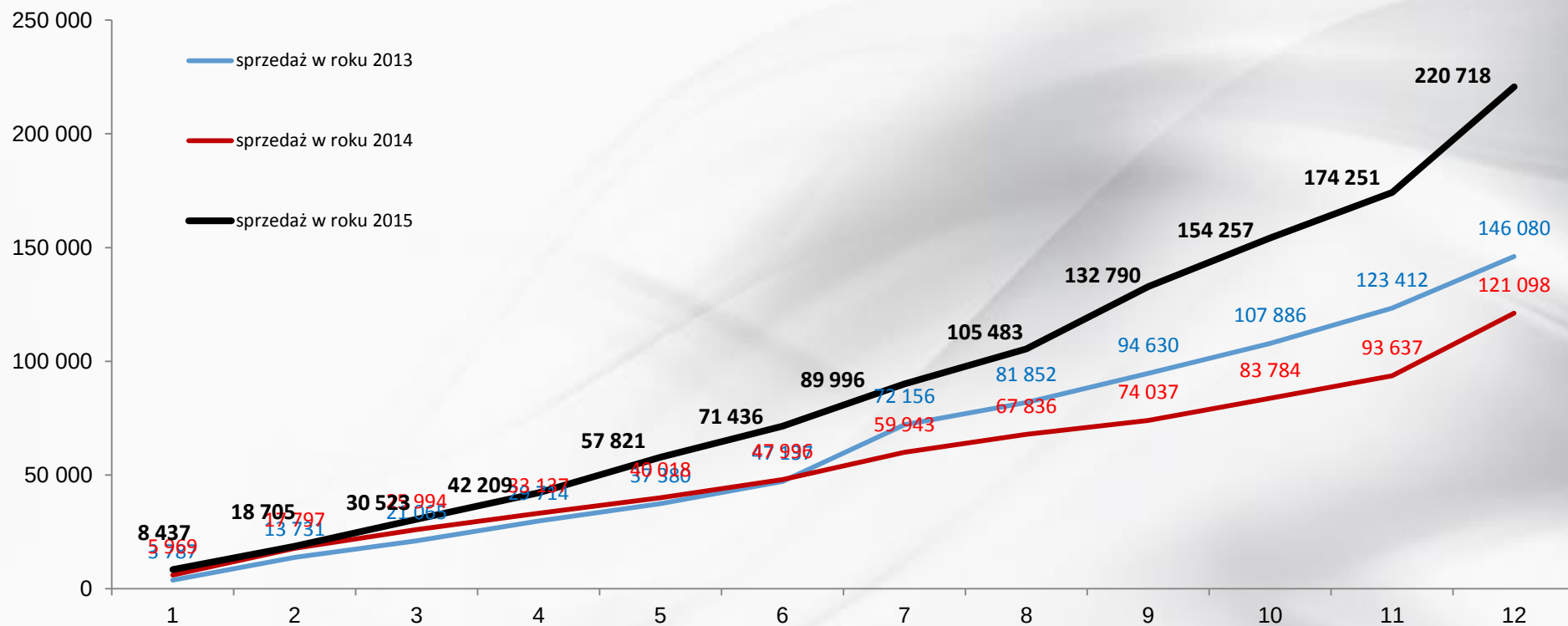


Wyniki finansowe

Financial results

Sprzedaż jednostkowa narastająco* - w tys. zł

Individual sales cumulatively* - in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych

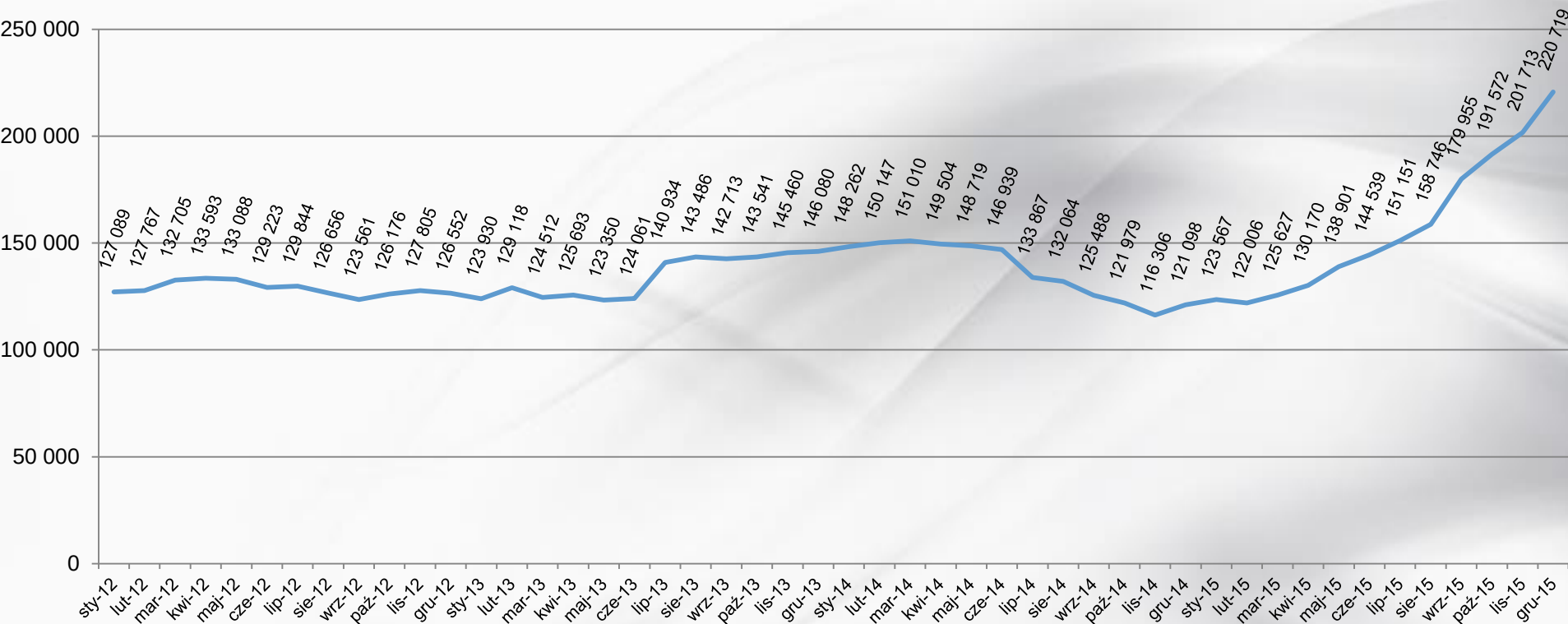
* without long-term contracts valuation

Wyniki finansowe

Financial results

Sprzedaż jednostkowa krocząco* – okresy dwunastomiesięczne, w tys. zł

Individual sales* trailing twelve months, in thousands PLN



* bez wyceny kontraktów długoterminowych

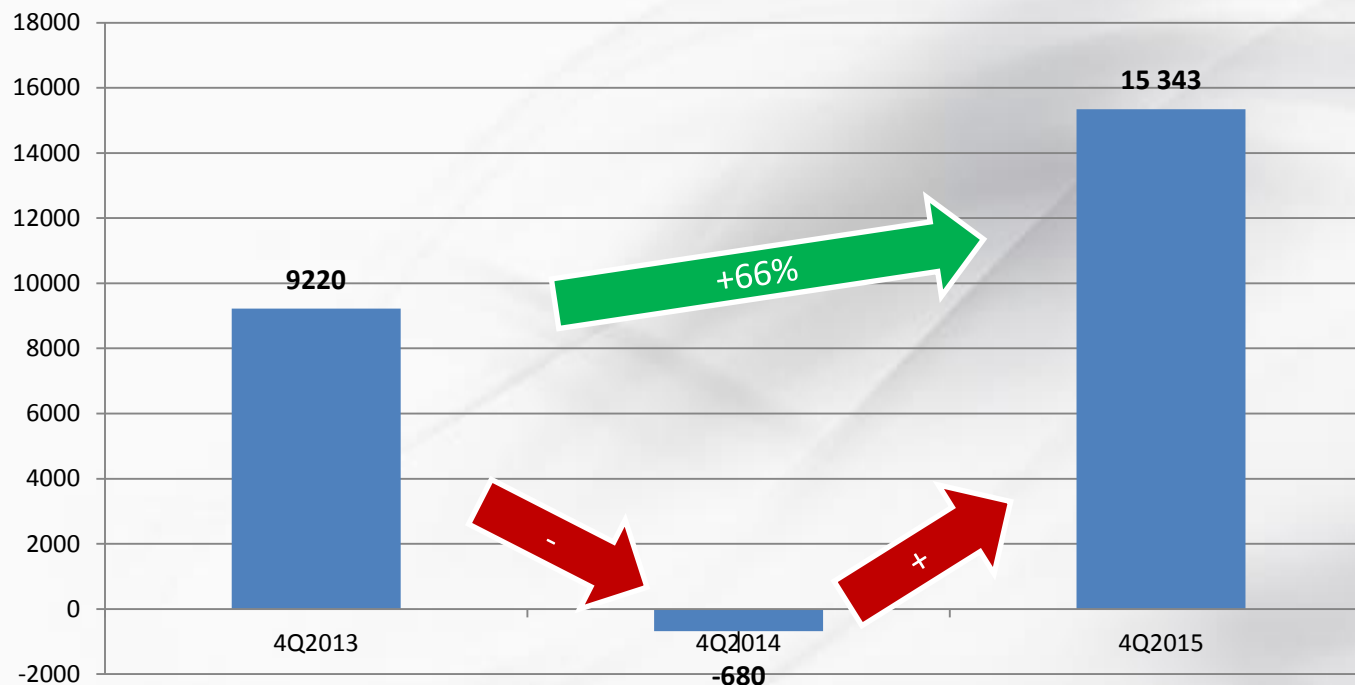
* without long-term contracts valuation

Wyniki finansowe

Financial results

Wynik operacyjny jednostkowy narastająco po 2013 – 2015, w tys. zł

Operating result cumulatively, 2013 – 2015, in thousands PLN

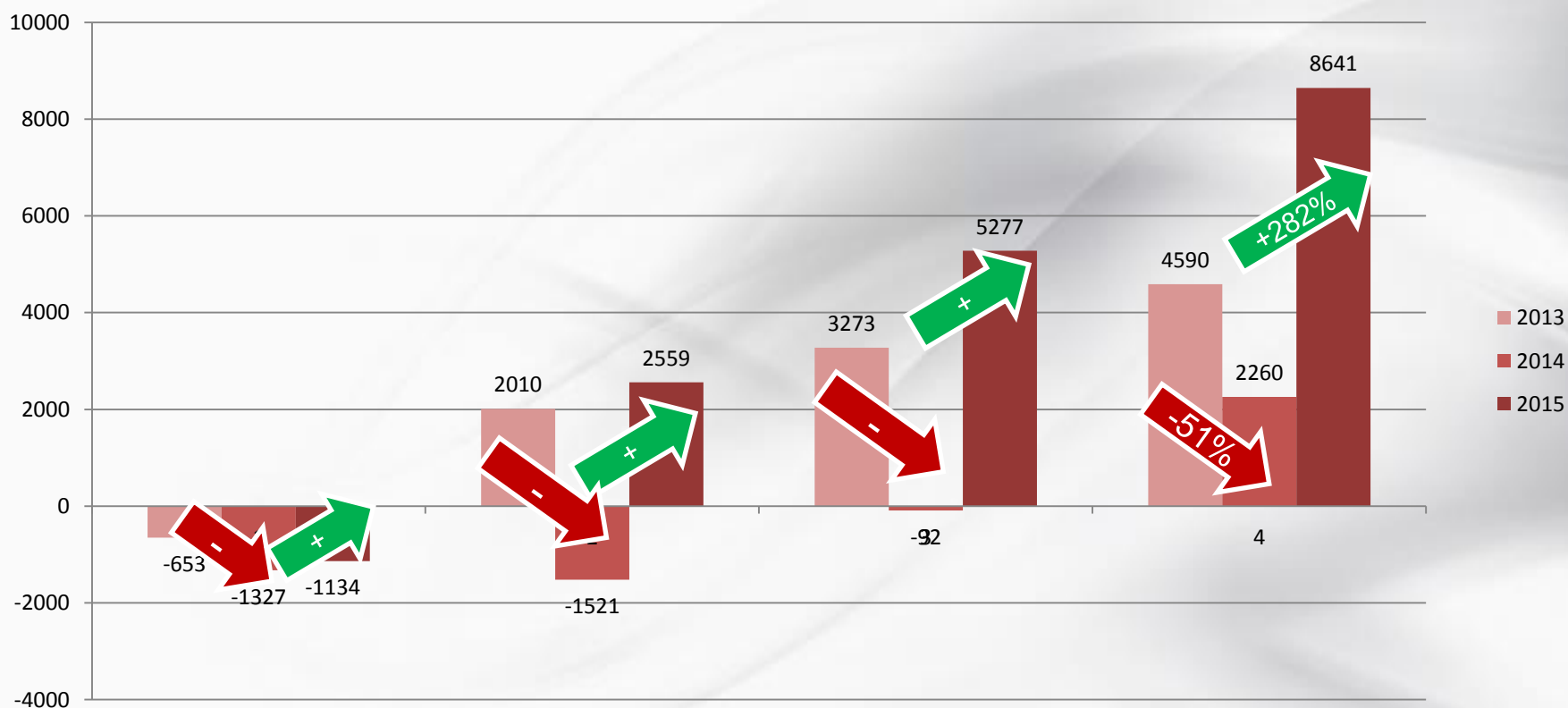


Wyniki finansowe

Financial results

Wynik operacyjny jednostkowy kwartalnie 2013 –2015, w tys. zł

Operating result quarterly, 2013 –2015, in thousands PLN

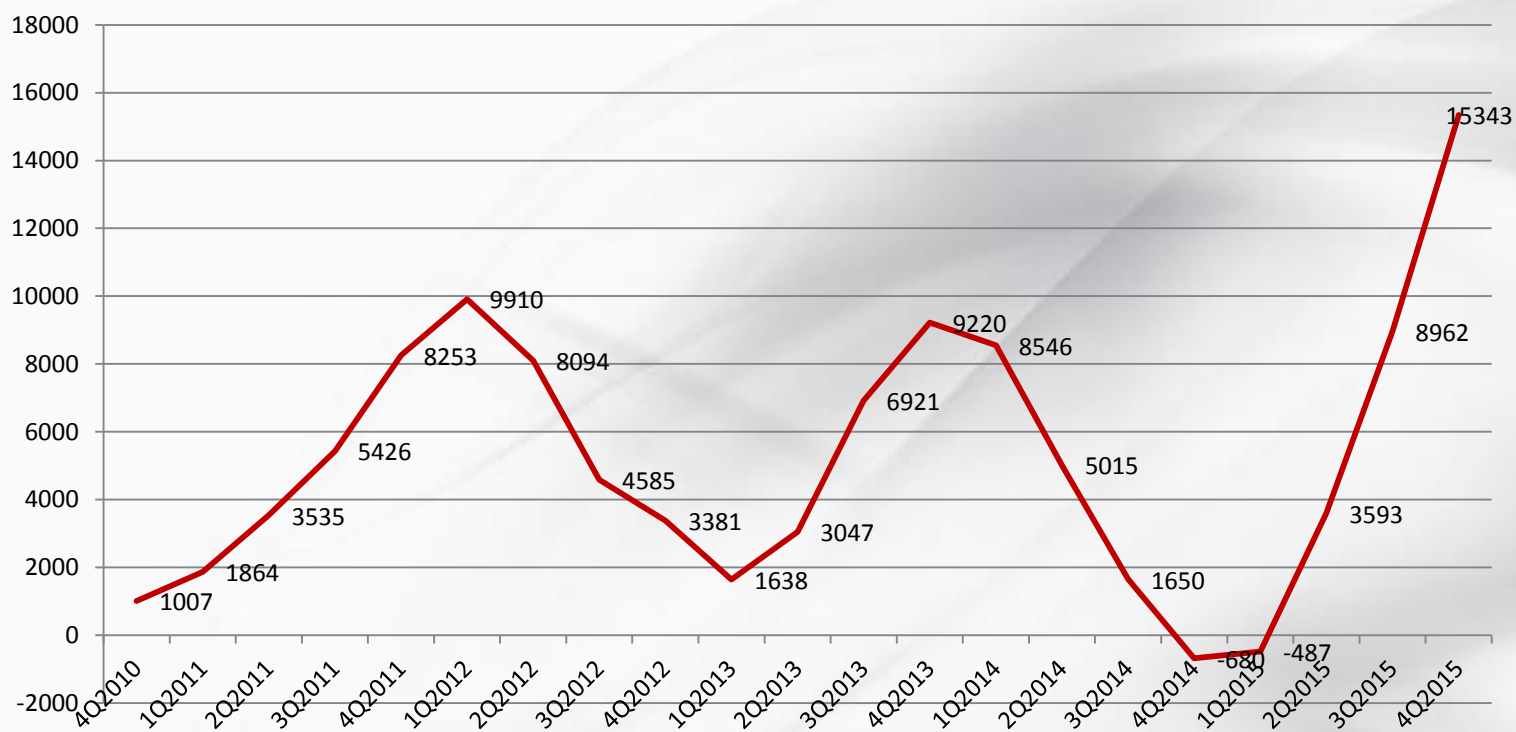


Wyniki finansowe

Financial results

Wynik operacyjny jednostkowy krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Operating result trailing twelve months, in thousands PLN

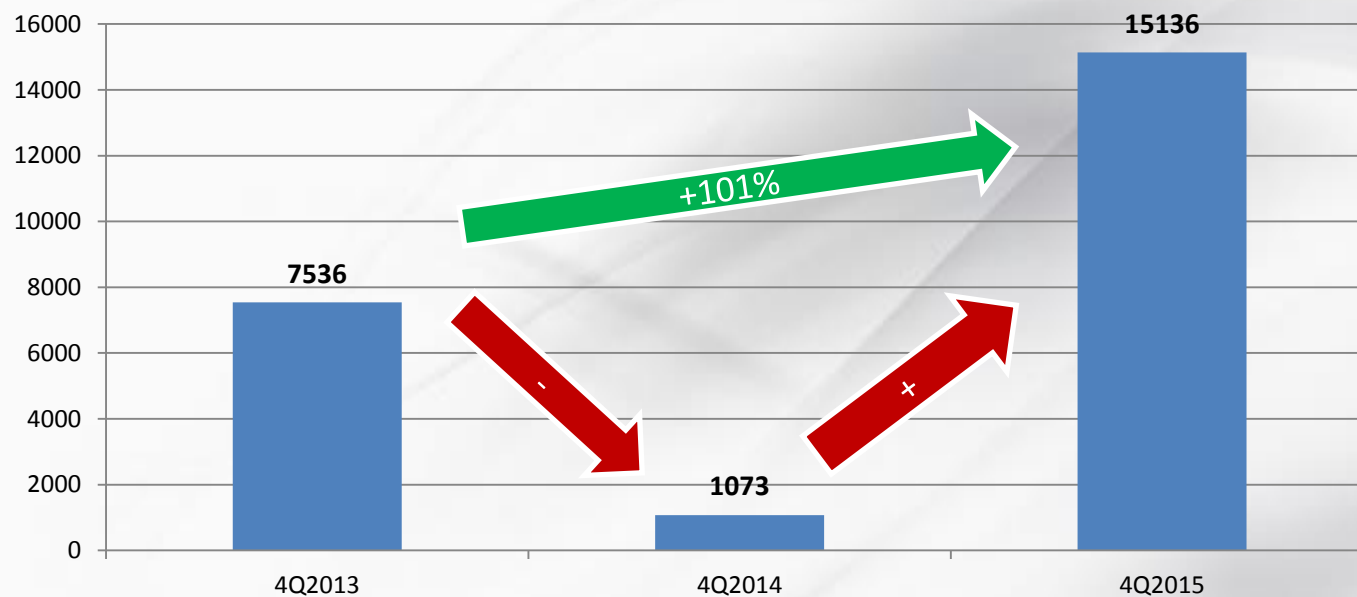


Wyniki finansowe

Financial results

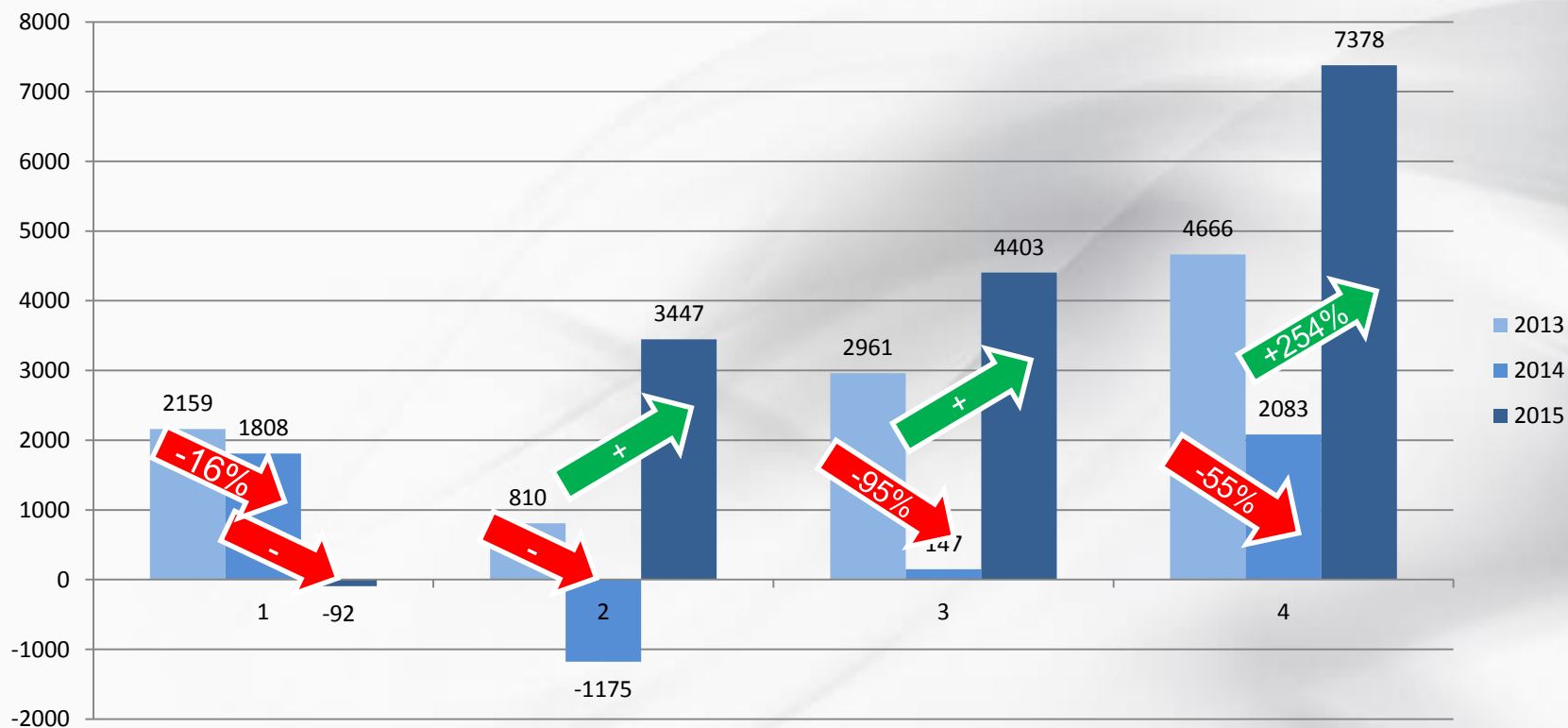
Wynik netto jednostkowy narastająco po 2013 – 2015, w tys. zł

Net result cumulatively, 2013 – 2015, in thousands PLN



Wynik netto jednostkowy kwartalnie 2013 – 2015, w tys. zł

Net result quarterly, 2013 – 2015, in thousands PLN

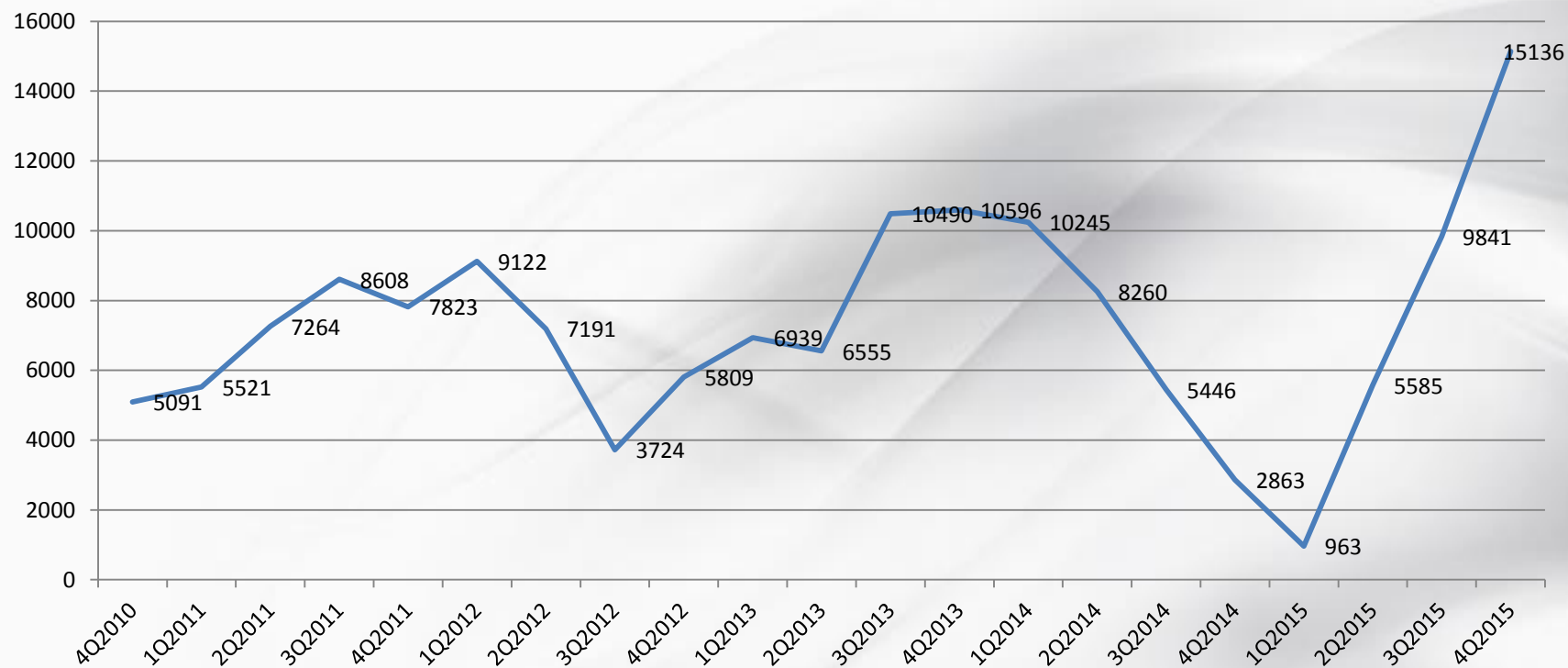


Wyniki finansowe

Financial results

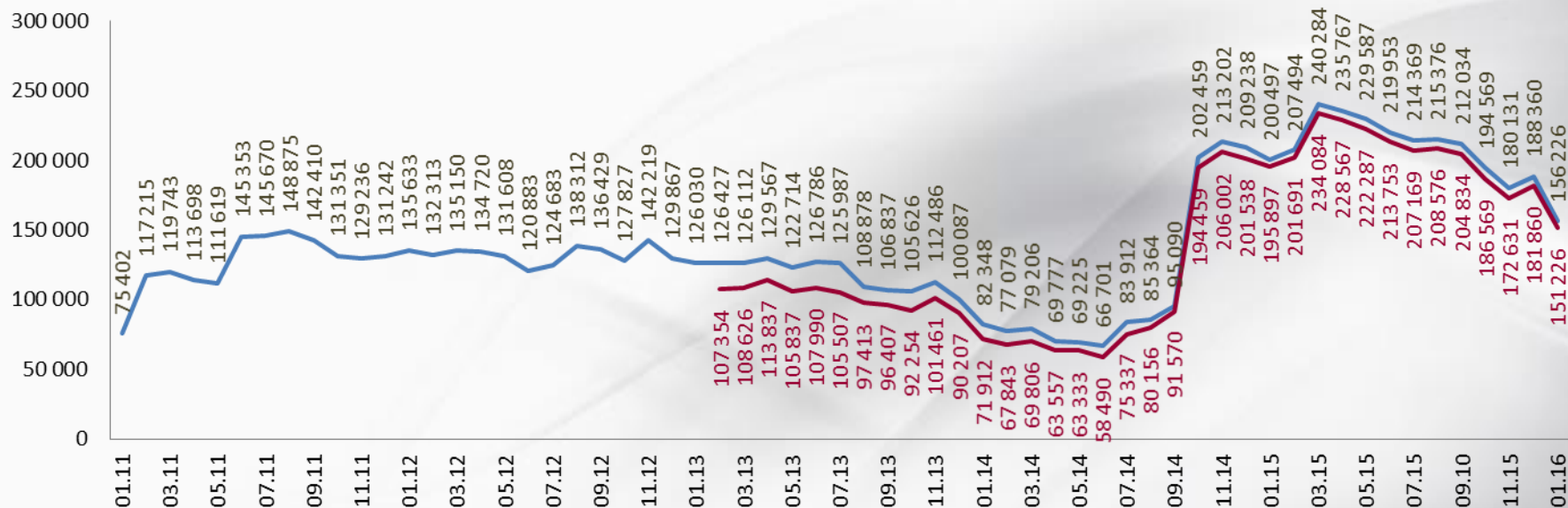
Wynik netto jednostkowy krocząco (za ostatnie 4Q), w tys. zł

Net result trailing twelve months, in thousands PLN



Portfel Zamówień na dzień 01.01.2016, w tys. zł

Backlog of orders, 01.01.2016, in thousands of PLN



- portfel zamówień skoryg. o szacow. wartość robót w toku

Kwota sprzedaży pozostała do realizacji (wartość umów zawartych/ zamówień pozyskanych minus wartość wykonanej sprzedaży z umów zawartych/zamówień pozyskanych) na dany dzień

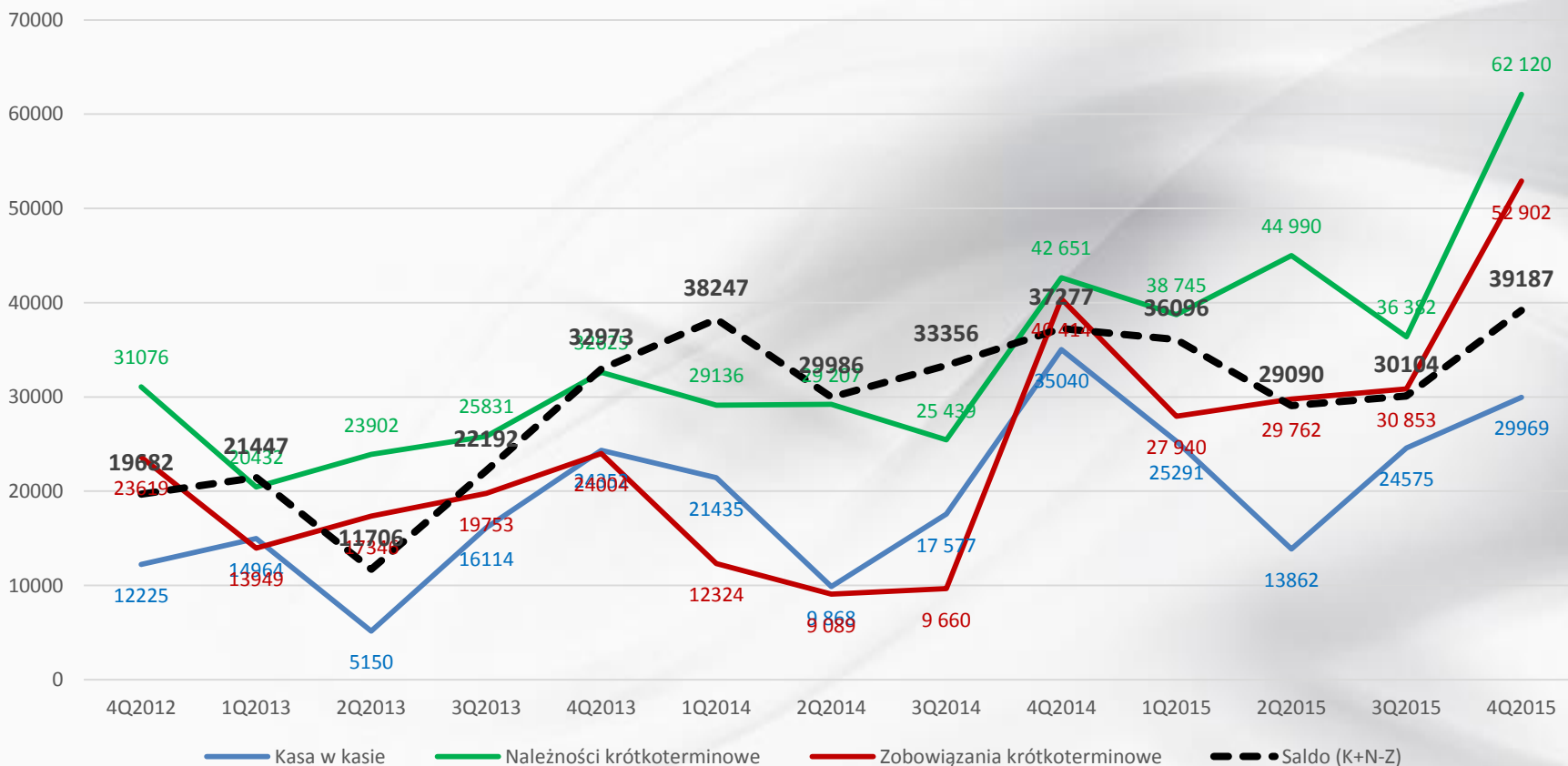
Amount of sales remaining for implementation (value from contracts / orders acquired minus value of sales made out from contracts / orders acquired)

Wyniki finansowe

Financial results

ELEKTROTIM S.A. – stan kasy w kasie, należności i zobowiązań (w tys. zł)

ELEKTROTIM S.A. – cash, receivables and liabilities - in thousands of PLN



Dziękuję za uwagę

Thank you for your attention



elektrotim